SPECIALE UITGAVE

Golfclub CAPELLE *magazine*

Foto: Peter van Toen

Pag. 62
“De WHS regels”

Pag. 24
“BEMOG projektontwikkeling IJsselpark”

Pag. 6 t/m 9
"In gesprek met hoofdsponsor De Haij & Van Der Wende Advocaten "

Pag. 36
"Interview met de greenkeepers"

→ »

Copyrights:
Niets uit deze uitgave mag worden overgenomen of vermenigvuldigd, in welke vorm dan ook, zonder uitdrukkelijke schriftelijke toestemming van de uitgever.

Voorwoord

Het is een voorrecht om namens het bestuur van de Golfclub Capelle dit magazine te mogen presenteren. Een presentatie die om meerdere redenen op een bijzonder moment plaatsvindt. Enerzijds omdat we de ergste periode van de Corona pandemie achter ons lijken te hebben en daarmee de beperkingen voor het beoefenen van onze sport goed-deels verdwenen zijn, maar ook omdat we juist deze maand ons grondig gerenoveerde clubhuis weer mogen betreden. Voeg daarbij het feit dat onze 18-holes golfbaan er na een nat voorjaar nu prachtig bijligt, dan kan de timing van de presentatie van dit magazine niet beter.

De Golfclub Capelle, opgericht in 1977, speelt sedert 1991 op de huidige locatie aan de eeuwenoude 's-Gravenweg.
Door de begroeiing is in de loop der jaren de oorspronkelijke polderbaan geworden tot een prachtige Parkbaan gelegen in het hart van Capelle. Deze centrale ligging in de drukke randstad van ons land mag uniek genoemd worden. Het brengt anderzijds ook de noodzaak met zich mee relaties op te bouwen met de omringende gemeenten en haar bewoners. Bij haar oprichting was onze club een vrij gesloten vereniging, hetgeen niet ongebruikelijk was voor de golfwereld in die jaren. De sociale veranderingen die plaats-vinden in onze maatschappij gaan evenwel niet voorbij aan de golfwereld en dus ook niet aan onze vereniging. Openheid en flexibiliteit zijn nu belangrijk voor de moderne golfer en golfwereld. Het zijn veranderingen die niet altijd rimpelloos verlopen, maar die noodzakelijk zijn voor een gezonde toekomst van de club.

Vanuit de visie dat openheid belangrijk is voor de toekomst van de vereniging, zoeken wij als bespeler van een der mooiste stukken natuur in Capelle bewust de samenwerking met de gemeente in de ruimste zin van het woord, dus met individuele burgers, verenigingen en bedrijven. Dit geldt zowel voor het beschikbaar stellen van onze baan, als voor het gerenoveerde clubhuis waar wij ook graag niet-golfers welkom heten voor een hapje en een drankje, maar zeker ook voor meetings.

Een ander modern thema waar onze vereniging waarde aan hecht is duurzaam-heid, ondermeer door circulair ondernemen maar vooral ook door de zorgvuldige wijze waarop wordt omgegaan met bronnen, milieu en water bij het onderhoud van de baan.
Voor deze werkwijze heeft onze club in 2019 het GEO-certificaat behaald. Elders in dit magazine wordt daar nader op ingegaan.

Golfclub Capelle is een verenigingsbaan.
Dit betekent dat wij naast de mogelijkheid om te golfen ook de warmte en gezelligheid van het verenigingsleven bieden. Omgekeerd vullen we in de vereniging veel taken zelf in. We zijn als bestuur trots op de wijze waar-op dit gaat, en willen daarom hierbij de vele leden bedanken die de afgelopen jaren tijd, ziel en zaligheid in onze vereniging gestopt hebben. Dankzij hun inzet zijn wij geworden tot de bloeiende en gezonde vereniging van nu die met vertrouwen de toekomst tegemoet kan zien.

Voorzitter Auke de Boer

INHOUDSOPGAVE

06 | *De Haij & Van Der Wende Advocaten*

10 | *Mulligan, het vernieuwde restaurant op Golfclub Capelle!*

14 | *Geschiedenis Golfclub Capelle*

15 | *De baankwaliteit draait om de bodemcultuur en de juiste grassoort*

16 | *De geschiedenis van het Golfspel*

19 | *eFBé Beveiligingen*

20 | *Happy Golf bij Golfschool Hans von Burg Capelle*

24 | *BEMOG Projektontwikkeling*

28 | *M. de Koning Autobedrijven*

30 | *Rabobank is de bank van de Energietransitie!*

34 | *Goud Bedrijfshuisvesting*

35 | *Bonn & Mees*

36 | *Hollandsche Greenkeeping Maatschappij*

38 | *iPS Powerful People*

41 | *HTR Holding*

44 | *Jumbo Golf en Hockey*

45 | *Blok Hoveniers*

46 | *Daamen & Van Sluis*

48 | *de beste vrienden van het IJsselland Ziekenhuis*

50 | *Golfclub Capelle Toegankelijk en duurzaam*

52 | *Spelvormen*

62 | *WHS-Systeem*

72 | *Visuele hole-by-hole impressie*

80 | *Dankwoord & Nawoord*

HOOFDSPONSOR GOLFCLUB CAPELLE DE HAIJ & VAN DER WENDE ADVOCATEN

Sinds kort is De Haij & Van Der Wende Advocaten hoofdsponsor van Golfclub Capelle. We zien overal de borden staan op de baan en slaan de ballen op de driving range met het logo van het kantoor. Maar wie zijn eigenlijk de drijvende krachten achter dit advocaten kantoor? Graag stellen we ze in dit artikel aan u voor.

De medewerksters bij De Haij & Van Der Wende Advocaten: Marit Kesling (secretariaat), Reina Oostrom (secretariaat), Xara Doornbos (secretariaat), Elke Bijvank (juriste), Tessa Sipkema (advocaat) tijdens een golfles.

Het in Capelle gevestigde kantoor bestaat inmiddels 25 jaar en werkt nationaal voor ondernemingen en (non-profit) organisaties. Cliënten worden door de ervaren advocaten geadviseerd op het gebied van: **arbeidsrecht, ondernemingsrecht en vastgoedrecht.**

Een goed inzicht in de persoon en natuurlijk het bedrijf waar ze actief voor werken is belangrijk voor een goede advisering. Het advocatenkantoor richt zich daarom op een langdurige relatie met haar cliënten. En met succes want een lange lijst opdrachtgevers in de regio is al jarenlang trouw aan dit kantoor. Een langdurige en goede relatie betekent dat de cliënt vertrouwen heeft in zijn advocaat en, niet minder belangrijk, andersom. De wensen van de opdrachtgever, de organisatie en de bedrijfscultuur worden bij de advisering nauwgezet in het oog gehouden. Het doel? Een optimaal advies. Indien mogelijk wordt gezocht naar een minnelijke schikking buiten de rechtszaal, via overleg of onderhandelingen, om hoge gerechtskosten, ingewikkelde procedures en langdurige zaken te vermijden.

Netwerk

De Haij & Van Der Wende Advocaten beschikt zowel nationaal als internationaal over een groot netwerk van notarissen, belastingadviseurs, accountants, merk- & auteursrechtspecialisten en beëdigde octrooigemachtigden. Dit totaalpakket is gericht op een nog beter klantgericht advies waarbij alle facetten van ondernemen nooit uit het oog worden verloren. Deze weloverwogen service-gerichtheid maakt dat opdrachtgevers zo'n lange duurzame relatie met dit advocatenkantoor hebben.

Advocaten Erwin den Hartog en Dennis Oud.

Arbeidsrecht.

Vergaande arbeidsconflicten, ontslag op staande voet, re-integratie, gouden handdrukken, ontslagvergoedingen. Dit is slechts een kleine greep uit herkenbare onderwerpen die vallen onder het arbeidsrecht. Maar arbeidsrecht is nog veel complexer. Arbeidsrecht is een belangrijk onderdeel van het recht om de verhouding tussen een werkgever en een werknemer zo goed mogelijk te regelen. Het is dus veelomvattend en vraagt om professionele kennis van zaken.

Ondernemingsrecht.

Het begeleiden van fusies en overnames, hulp en advies bij de totstandkoming en beëindiging van overeenkomsten, het opstellen en beoordelen van algemene voorwaarden, maar ook incasso van vorderingen vallen onder het ondernemingsrecht.

Vastgoedrecht.
Voor vastgoedrecht bestaat geen allesomvattende definitie. Het is het overkoepelende recht dat zich op het brede terrein van onroerende zaken begeeft. De gespecialiseerde vastgoedrecht advocaten bieden hulp. advies, begeleiding en ondersteuning op dit complexe vakgebied.

Onder het vastgoedrecht vallen o.a. ook:

Aanneming van werk

De specifieke overeenkomst van aanneming van werk vereist veel van zowel de aannemer als van de klant. In de praktijk wordt de contractuele kant van het bouwproject nogal eens over het hoofd gezien of niet zorgvuldig genoeg benaderd. Dit is een gemis, omdat het veel problemen kan voorkomen om tijdens de voorbereiding het project nauwkeurig vast te leggen. Alleen dan is het immers duidelijk wat men van elkaar verwacht en levert de aanneming van werk geen problemen op.De Haij & Van de Wende heeft wel oog voor de contractuele kant bij aanneming van werk. Naast de meest optimale oplossing voor u, gaan wij ook voor de meest praktische oplossing.
Wij hebben veel ervaring met de juridische begeleiding van aanneming van werk, waardoor wij de uitvoerende kant van de overeenkomst niet uit het oog verliezen. Met onze expertise en ervaring is de overeenkomst niet alleen contractueel gezien van uitstekende kwaliteit, maar wordt ook de uitvoering niet belemmerd door de overeenkomst. Daarnaast hebben wij ook veel ervaring met de onderhandelingen over meer- en minderwerk.

Ruimtelijke ordening

De overheid heeft een planologische visie op haar grondgebied, waarmee zij de indeling van haar grondgebied waarborgt. U hebt op verschillende manieren met de overheid te maken. Soms hebt u de overheid nodig voor omgevingsplannen of bestemmingsplannen. Het kan ook zijn dat u met de overheid moet samenwerken en een samenwerkingsovereenkomst of een anterieure overeenkomst moet sluiten. Het kan ook gaan over de subsidies of verschuldigde leges. Voor elke procedure is een ander plan van aanpak gewenst. Elke zaak heeft zijn eigen specifieke aanpak nodig en elke klant bieden wij maatwerk. Vooraf bekijken wij uw situatie en bespreken wij uw wensen en doelen in het dossier. Zo bouwen wij een wederzijdse vertrouwensband op, die de basis legt voor een optimaal resultaat.

“WIJ HOUDEN HET OOG OP DE BAL”

Golfclub Capelle

Sinds 1996 is Erwin den Hartog partner van De Haij & Van Der Wende Advocaten. Dennis Oud is sinds 2000 actief, net toen het nieuwe kantoor werd gebouwd in Capelle. Sinds 2020 bestaat de maatschap uit Gerard van der Wende, Hans de Haij, Erwin den Hartog, Bas van der Eijk en Dennis Oud.

Dennis vertelt: “we waren hier eigenlijk al redelijk aanwezig en medesponsor van de bedrijfscompetitie en we hadden al twee logoborden staan. We waren sponsor van hole 10 en hole 1 en een groot deel van onze relaties komt uit deze regio.
Erwin: “we vinden deze golfclub goed georganiseerd en heel gezellig. We waren lid van verschillende golfbanen in de regio maar hebben uiteindelijk gekozen om de focus op deze baan te leggen die ook het best bereikbaar is voor onze medewerkers en opdrachtgevers.

Toen de Rabobank stopte als hoofdsponsor werd Gerard van der Wende gevraagd of wij het wellicht interessant vonden om hoofsponsor te worden. Dennis: “we kregen een uitstekende presentatie met een mooi sponsorvoorstel waardoor we voor deze club hebben gekozen. En de wisselwerking vinden we hier uitstekend”. Erwin: “de goede organisatie en de verbouwing van het restaurant met separate ruimtes die gebruikt kunnen worden voor exclusieve ontvangsten en presentaties voor onze opdrachtgevers vonden wij ook een uitstekende optie. Dennis: “we hebben al een keer een presentatie gehouden voor onze relaties, maar in deze nieuwe setting gaan we dat zeker vaker doen”.

Erwin: ‘het is heel fijn om af en toe ook iets extra’s te kunnen doen voor onze relaties en dat lukt in samenwerking met Golfclub Capelle uitstekend”.

MULLIGAN, *HET VERNIEUWDE RESTAURANT OP GOLFCLUB CAPELLE!*

Het team van Mulligan heeft ruim 30 jaar een restaurant gehad in Kijkduin en al die horeca ervaring namen zij mee toen zij in 2019 de pachters werden van het restaurant van Golfclub Capelle. Kenneth Smit, Renate Smit en Martin Vissers zijn enthousiast over wat zij hun gasten kunnen bieden op de club, zeker nu zij sinds juni 2021 beschikken over een prachtig gerenoveerd restaurant.

Kenneth: “er was al enige tijd sprake van dat het restaurant verbouwd zou worden maar door de verschillende Lock downs werd dat iedere keer doorgeschoven. Uiteindelijk hebben we er voor gekozen om tijdens de laatste Lock down te starten met de verbouwing. Dat bleek een uitstekende timing want nu alles weer open mag zijn we klaar met de verbouwing en kunnen we weer gasten ontvangen. We hebben er heel veel zin in.

Het nieuwe kleurrijke meubilair en de schitterende transparante openhaard maken het interieur tot een warm geheel waar iedereen zich welkom en ‘thuis’ voelt.

Gelukkig hebben een goede samenwerking met de club. we vinden dat we één geheel zijn.

V.l.n.r: Martin Vissers, Renate & Kenneth Smit. De restaurantmanagers.

Dat werkt natuurlijk uitstekend. Het is een hele gezellige golfclub met veel evenementen.

Wij zijn vorig jaar ook zelf begonnen met de ‘Mulligan Cup’ waarbij we catering met stands in de baan doen. Dit wordt ook door iedereen heel enthousiast ontvangen en dat gaan we nu ook verzorgen bij andere baanevenementen. Het is een nieuw concept, het is heel gezellig om in de baan elkaar te spreken onder het genot van een hapje en een drankje. Dan heb je tijdens 18 holes meteen af en toe even een rustmomentje”.

Martin: ”mensen vinden het fijn om, als zij een aantal holes gelopen hebben, even de tijd te kunnen nemen voor een hapje en een drankje”. Het concept is uit nood geboren maar slaat heel goed aan”. Kenneth: ‘afsluitend neem je nog een borrel en wat hapjes op het terras en kun je, als je dat wilt, nog van je avond genieten”.

De nieuwe bar.

Het restaurant.

De transparante openhaard.

Kenneth: “we hebben naast het nieuwe restaurant nu ook een prachtige boardroom waar mensen kunnen vergaderen, ook voor de zakelijke markt is dit natuurlijk fantastisch.
En er is nu ook een extra zaal die afsluitbaar is waarin je met gezelschappen afzonderlijk kunt dineren, een feestje kunt hebben of een presentatie kunt organiseren.

Door de flexibiliteit van de nieuwe inrichting is het aanbod een stuk veelzijdiger geworden.
We werken met zo’n 10 mensen dus kunnen behoorlijk wat aan”.

Duurzaamheid

Restaurant Mulligan is ook druk bezig om de afvalstromen te beperken. De nieuwe “Klean Kanteen Sportfles” speelt daarin een belangrijke rol omdat het minder plastic afval oplevert.

Martin: “we hopen dat veel mensen hier gebruik van gaan maken en hun fles bij ons komen vullen voordat ze de baan ingaan. We golfen zelf ook dus we begrijpen hoe het allemaal werkt”.
Maar ook de afvallijnen worden binnenkort met de nieuwe afvalcontainers op een betere manier aangepakt. Kenneth: “uitpuilende afvalbakken gaan we hier voorkomen”.

De stamtafel.

De extra afsluitbare zaal.

De loungeruimte.

Vergaderruimte.

Eigen biermerk Mulligan

Een van de leden van de club heeft een brouwerij in Schoonhoven en als groot liefhebbers van speciaal bier hebben Martin en Kenneth de tijd, die door Corona overbleef, besteed aan het ontwikkelen van hun eigen biermerk.

Op een gegeven moment is er een nieuw gebrouwd bier ontwikkeld dat op proef werd aangeboden. Iedereen bleek zeer enthousiast en leidde tot het eigen biermerk: ‘Mulligan’.
Er zijn al een groot aantal flessen verkocht en in het nieuwe restaurant is het nu ook uit de tap verkrijgbaar. Een heerlijk verfrissend bier. Er zijn zelfs leuke cadeauverpakkingen verkrijgbaar met hun eigen bierglas.

GESCHIEDENIS GOLFCLUB CAPELLE

Wat begon als een hobby

De Golf & Country Club Capelle aan den IJssel is in 1977 opgericht door de heer Aad van Baaren. Tijdens een vakantie in Schotland raakte hij gefascineerd door de golfsport. In die tijd waren er maar beperkte faciliteiten in de omgeving van Capelle om te golfen. Als enthousiast golfer nam hij het initiatief om zelf een club op te richten.Hij kreeg toestemming van de gemeente om in het Schollebos een balletje te gaan slaan. Door hem en een paar vrienden werden een paar provisorische holes aangelegd, waar volgens de overlevering, omgekeerde bezemstelen dienstdeden als vlag”.

Van oefenbaantje naar 9 holesbaan

Na een korte periode in het Schollebos kreeg men een stuk grond toegewezen langs de A. van Rijckevorselweg in de ’s-Gravenlandpolder, de zogenaamde ‘Put van Capelle’.

In eerste instantie werd daar een driving range aangelegd met een paar oefenholes. In 1978 had de vereniging slechts 5 leden, de bestuursleden, die zelf het terrein met de hand maaiden. Een houten bouwkeet fungeerde als clubhuis, er was geen elektriciteit noch stromend water. Er was daarom een groot improvisatievermogen nodig om de boel draaiende te houden. Hoe simpel de baan en opzet ook was, men vond het blijkbaar een uiterst gezellig gebeuren, want de vereniging groeide als kool, zeker toen het oefenbaantje uitgebreid mocht worden tot 9-holesbaan.

Naar 18 holes

In 1985 kreeg men van de gemeente bericht dat men een andere bestemming voor de ‘Put’ had en dat de zaak ontruimd moest worden. De gemeenteraad besloot in dat jaar tevens, dat op onze huidige locatie aan de ’s-Gravenweg, een 18-holesbaan aangelegd zou worden.

Pas in 1989 kon met de aanleg gestart worden, aangezien Gedeputeerde Staten van Zuid-Holland in 1986 haar goedkeuring onthield.

De gemeente Capelle ging vervolgens in beroep bij de Kroon en kreeg daar alsnog het groene licht.

A-status

In 1991 werd de nieuwe baan feestelijk in gebruik genomen. De eerste jaren was de baan uiteraard nog erg open en kaal. In 1994 en 1995 hadden we te maken met lange periodes van droogte en hitte, waardoor een groot deel van de jonge kwetsbare grasmat verbrandde. Met man en macht is toen gewerkt om de baan weer in een acceptabele conditie te krijgen. Inmiddels is de baan volwassen geworden en ligt er nu prachtig bij. Nu is alles in perfecte staat en hebben we prachtige greens die een groot deel van het jaar bespeelbaar zijn.

DE BAANKWALITEIT DRAAIT OM DE *BODEMCULTUUR* EN DE JUISTE *GRASSOORT*.

Robin de Vooght is golfconsultant van Golfclub Capelle. Sinds 1989 startte hij als verdienstelijk amateurgolfer zijn eigen bedrijf Greensomes B.V. Hij begon met het ontwerpen van een golfbaan in opdracht van een kennis in Kampenhout die op zijn eigen stuk grond een golfbaan wilde beginnen. Dit groeide, na enkele jaren, uit tot de vormgeving van een achttal verschillende golfbanen. Hij reisde iedere winter naar Amerika om daar ervaring op te doen en was frequent in Spanje te vinden. Naarmate hij zich meer en meer in golfbanen verdiepte, specialiseerde Robin zich in het kwalitatief verbeteren van de bodemcultuur en het toepassen van nieuwe grassoorten.

De afgelopen 15 jaar adviseert Rob succesvol onze club. Het gaat hem niet om te vertellen hoe vaak er gemaaid moet worden door de greenkeeper. Robin is gespecialiseerd in de cultuur van de bodem van de baan. Sinds er in Nederland nauwelijks nog bestrijdingsmiddelen en pesticiden gebruikt mogen worden om onkruid en schimmels tegen te gaan, is het essentieel dat er gebruik wordt gemaakt van grassoorten die bestand zijn tegen schimmels en allerlei natuurinvloeden.

Ze analyseren regelmatig de bodem in een lab en maken aan de hand van deze kennis de bemestingsschema’s voor de greenkeepers. Iedere 4 tot 6 weken bespreken ze de resultaten en wordt er een nieuw schema gemaakt voor de greenkeeper. Het gaat hier met name over de graskwaliteit van de fairways en natuurlijk bovenal, de greens.

Robin: “de afgelopen jaren zijn er steeds meer nieuwe grassoorten door kruisen en klonen ontwikkeld die beter bestand zijn tegen schimmels. Het grootste probleem is het zogenoemde “straatgras” dat overal groeit. Als we op de baan niets zouden doen zou dit gras binnen een jaar alles overwoekeren.
Er zijn overal ter wereld veel verschillende nieuwe grassoorten ontwikkeld. Mijn favoriete grassoort is ‘Struisgras’ dat ook in Amerika veel gebruikt word, ik vind dat deze grassoort de beste eigenschappen heeft voor de green. Het grote voordeel is dat het een lange stevige wortel heeft waarmee het zich onder de grond voortplant. Maar een nog groter voordeel is dat dit gras zich ook boven de grond voortplant waardoor een mooie gesloten grasvloer ontstaat die ook nog eens op 3 mm hoogte gemaaid kan worden. Deze grassoort kan goed tegen schimmels en weersinvloeden en is bestand tegen intensief gebruik van de greens. Tegenwoordig wordt er nog nauwelijks gesproeid met bestrijdingsmiddelen en dat willen we tot nul reduceren”, aldus Robin de Vooght.

Het resultaat van al deze inspanning is goed te zien op de baan. Alle greens liggen er geweldig bij en zijn gedurende een langere periode van het jaar zeer goed bespeelbaar.

DE GESCHIEDENIS VAN HET GOLFSPEL. *SCHOTSE SPORT? OF TOCH NEDERLANDS?...*

Deze vraag is interessant genoeg om eens goed uit te zoeken. Ik maak een afspraak met John Ott, voorzitter en conservator van het Nederlands Golfmuseum. Het museum is gevestigd op het landgoed Blijenbeek in Limburg. De gelijknamige golfbaan in Afferden is een van de nieuwste golfbanen in Nederland. De 18-holes golfbaan, ontworpen door Roel van Aalderen en Gerard Jol, werd in 2005 geopend.

Golfbaan Blijenbeek.

Gastvrij word ik ontvangen door John op het terras van het schitterende restaurant met uitzicht op de prachtige licht glooiende golfbaan. Helaas is er geen tijd om te golfen dus gaan we meteen naar het museum dat in de voormalige golfshop is gevestigd.

In de hal voor het museum stuiten we meteen op een borstbeeld van Pieter van Afferden. In 1545 verschijnt van deze Noord-Nederlandse humanist en geleerde een boek waarin diverse balspelen worden besproken.

En één van die balspelen is, jawel, de in die tijd zogeheten 'Colfsport'. De beschrijving door Pieter van Afferden van de gedragsregels én van het spelen naar een 'cuyl' vertoont overeenkomst met regels, die ook nu nog in Golf worden gehanteerd. Het boekje trekt de aandacht van sporthistorici en een vooraanstaand vertegenwoordiger daarvan, de Duitse Professor en taaldeskundige Dr. Heiner Gillmeister ziet hierin een aanwijzing dat Golf niet, zoals de Schotten graag geloven, in Schotland, maar in de Lage Landen is ontstaan.

Anderen vinden dit bewijs te mager en stellen dat Colf en Golf, in afwachting van sterker bewijs, ieder een eigen ontwikkeling heeft doorgemaakt. Dit alles neemt niet weg dat de naam Afferden in de 16e eeuw opvallend genoemd is in relatie tot Colf. Het lijkt waarschijnlijk dat het colfspel al omstreeks 1450 ook in Schotland en Engeland werd gespeeld en daar 'golf' of 'golfe' werd genoemd, maar afbeeldingen of geschriften uit die tijd geven daarvan geen blijk. Niet eerder dan in 1636 vinden we soortgelijke omschrijvingen als in het boek van Pieter van Afferden terug in de Schotse literatuur.
Toch is er zelfs een theorie over de ontstaansgeschiedenis van het golfspel die ons terugvoert naar ca. 1100 voor Christus toen Schotse schaapherders stenen sloegen in konijnenholen op de plek waar nu de wereldberoemde St. Andrews Golf Club is gevestigd.

Een andere theorie is dat Hollandse paling- en haringvissers tijdens het wachten aan de Theems het colfspel beoefenden om de tijd te doden en daarmee de belangstelling van de plaatselijke bevolking opriepen. Veel golfhistorici zijn van mening dat het huidige golf toch een oorspronkelijk Schots product kan worden genoemd omdat het weinig meer lijkt op het 'colfspel' zoals dat door Pieter van Afferden in 1545 werd beschreven. Echter hetzelfde geldt voor het spel zoals dat in die tijd in Schotland en andere landen werd beoefend. Golf is niet plotseling ontstaan of uitgevonden. Golf heeft zich ontwikkeld volgens een geëvolueerd proces dat nog altijd voortduurt. Het zou bijzonder zijn als Nederland en Vlaanderen zich daadwerkelijk kunnen beroepen op het ontstaan van de huidige wereldwijde golftraditie. In elk geval is het een interessante en boeiende discussie, die nog veel onderzoek met zich mee zal brengen.

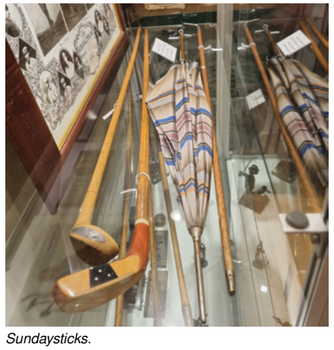
Nederlands golfmuseum

Wie zich persoonlijk op de hoogte wil stellen hoeveel bewijs er is over de ontstaansgeschiedenis van de golfsport in Nederland, is van harte welkom in het golfmuseum. John Ott leid me rond door een enorme hoeveelheid antiquiteiten uit de golfwereld. Van replica's van schilderijen uit de 16de en 17de eeuw, waar mensen op geportretteerd worden

Pieter van Afferden.

Het boek uit 1545.

John Ott, voorzitter en conservator.



Sundaysticks.

17e eeuwse wandtegels.

Klassieke kindergolftas.

'KLM Open' wisselbeker.

Klassieke golfclubs.

Rotterdamsche Golfclub 1948.

die het golfspel beoefenen, tot antieke golfclubs die in het verre verleden nog voor een groot deel van hout gemaakt werden. De eerste items die we in het museum, dat sinds 2016 bestaat, zien zijn schetsen van Rembrandt waarop mensen staan die 'Colf' spelen. Direct daarnaast ligt een met de hand gebonden kopie van het boek dat Pieter van Afferden in 1545 schreef en waarin de eerste golfregels worden genoemd. John verteld over de verzamelwoede die bij hem ontstond. Op een goed moment dook zelfs de golftas van de Graaf van Limburg Stierum (de oprichter van de Haagsche golfbaan) op.

John: "inmiddels zijn we ook aangesloten bij de vereniging van Limburgse musea en krijgen we daardoor soms interessante tips over stukken die bij veilingen worden aangeboden".

John wijst op een paar paraplu's en wandelstokken. "Deze 'Sunday clubs' komen uit Schotland. In Schotland was het verboden om op zondag te golfen dus dan werden golfclubs gecamoufleerd als paraplu of wandelstok om toch onopvallend ook op zondag een balletje te kunnen slaan."

De eerste golfbanen in Nederland waren allemaal op privéterreinen, dus werd er veel door de adel gespeeld. "De eerste echte officiële golfvereniging was de Haagsche", verteld John. "we zijn ook heel trots op onze 16de en 17de -eeuwse tegels waar allerlei afbeeldingen van het 'Colfspel' op staan. En natuurlijk op de wisselbeker van het KLM Open die we hier in een vitrine hebben staan."

De rijke verzameling breidt zich steeds verder uit. Inmiddels wordt door John Ott hard gewerkt aan een 2de ruimte waar o.a. een bibliotheek wordt ingericht met boeken over de golfsport en jubileumboeken van de diverse Nederlandse golfbanen. Wie nog twijfelt of de golfsport daadwerkelijk in Nederland is ontstaan moet zelf eens een kijkje nemen in dit bijzondere museum en wellicht dit combineren met een bezoek aan de prachtige golfbaan op Landgoed Blijenbeek in Limburg.

EFBÉ BEVEILIGINGEN.
MAATWERK IN BRANDBEVEILIGING

Terwijl de golfers genieten van een hapje en drankje in restaurant Mulligan, waakt de apparatuur van eFBé over de veiligheid. eFBé levert brandmelders, zorgt voor verlichte bordjes naar de nooduitgangen en levert o.a. brandblussers. eFBé is een NCP REOB brandbeveiliging bedrijf.

In de splinternieuwe vergaderruimte op de club spreek ik Timo Revet. Timo: "de fonetisch geschreven afkorting eFBé staat voor Fred Bennink, de oprichter van het bedrijf dat al sinds 1999 bestaat en gevestigd is in Gouderak. We leveren brandblusapparatuur, zoals; brandhaspels, brandslangen en blusdekens. En we zijn importeur van het oorspronkelijk Duitse brandblusser merk 'Gloria' dat in Polen wordt geproduceerd. Het is één van de grootste producenten van de wereld.

eFBé levert blusmiddelen maar verzorgt ook de volledige installatie van brandmeld en blussystemen en de service en het onderhoud van de geleverde producten en diensten. Hoofdzakelijk leveren we aan bedrijven maar soms ook aan particulieren. Mijn hoofdtaak betreft de brandmeldinstallaties van het offerte traject tot onderhoud of aanleg van nieuwe systemen".

Bouwbesluit

De aanleg van nieuwe systemen begint altijd bij het bouwbesluit. Hierin wordt aangegeven aan welke voorwaarden een installatie moet voldoen. Timo: "wij houden rekening met de verordeningen in het bouwbesluit maar we houden ook rekening met de wensen van de klant. Het is bijvoorbeeld mogelijk dat volgens het bouwbesluit rookmelders niet verplicht zijn maar dat een klant uit extra veiligheid overwegingen wel kiest voor rookmelders. Op basis van de wensen van de klant maken we dan een offerte voor het complete systeem. Inclusief de materialen, aanleg vande installatie door een gespecialiseerd installatiebedrijf. Daarna komen wij voor de inbedrijfstelling en programmering van de apparatuur en we verzorgen de service en het onderhoud. Voor eventuele storingen moet het systeem gekoppeld zijn aan een 24-uur bezet ontvangststation. Overigens kan een project verordend zijn door een bouwbesluit, maar het kan ook zijn dat de verzekeraar een bepaalde brandinstallatie eist.

In dit geval is het een installatie in een restaurant en dat valt onder de 'bijeenkomstfunctie'. Deze functie schrijft voor dat er alleen handbrandmelders en signaalgevers aanwezig zijn. Rookmelders zijn niet vereist zolang er voldoende nooduitgangen zijn. Gelukkig zijn er hier voldoende vluchtwegen dus zijn er geen rookmelders geplaatst. Overigens zijn er wel rookschermen geplaatst dus in dit gebouw kan veilig gedineerd en vergaderd worden."

HAPPY GOLF *BIJ GOLFSCHOOL HANS VON BURG CAPELLE*

Driving Range Golfclub Capelle.

We horen droge slagen op de Driving Range van Capelle terwijl de regent tikt op het dak van de Golfschool Capelle van Hans von Burg. We zitten comfortabel en droog in de lesstudio van Hans, direct naast de Driving Range. Sinds 2018 is hij als gediplomeerd professional de 'pro' van de golfschool die het spel van menig jong of oud lid van de baan vooruit heeft geholpen. Zelfs leden van andere golfbanen in de regio weten hem te vinden.

Hans: "Op mijn 15de ben ik heel enthousiast begonnen met golf. Al snel ging het steeds beter en won ik steeds meer wedstrijden. Toen ik handicap 9 haalde kwam ik op het punt om te kiezen wat ik verder zou gaan doen in mijn leven. Omdat ik zo was doorgegroeid in golfen heb ik besloten om daarin verder te gaan. Ik heb toen eerst mijn B-professional diploma gehaald om les te gaan geven.
Daarna heb ik mijn hoofdcoach A-diploma bij de PGA Nederland gehaald. Daar moest je eerst twee jaar stage lopen en verschillende cursussen doen. En je werd geschoold door Pro's. Daarnaast ben ik regelmatig naar Florida gegaan om meer kennis te vergaren bij de topcoaches daar. Tijdens mijn dienstplicht heb ik ook kunnen regelen dat ik golfpro werd bij de Marine. Gelukkig heb ik in die tijd mijn vak kunnen voortzetten.

Na mijn diensttijd was mijn eerste baan bij de GCR waar ik les gaf. Gelijktijdig kwam ik op een gegeven moment steeds hoger op de wedstrijdlijst van de PGA Nederland en ben toen uiteindelijk in de top 10 terechtgekomen. Ik speelde in het Nederlands team en heb ook als 'jong talent' meegedaan aan de KLM Open. Na 10 jaar wedstrijden gespeeld te hebben koos ik er uiteindelijk voor om les te gaan geven bij golfclub Grevelingenhout in Zeeland.
In 2018 kwam Capelle op mijn pad en ben ik, na een prettig gesprek, hier les gaan geven. Het is fantastisch om hier les te geven omdat het bestuur en management van de club ook verder wil met de ontwikkeling van de club en hard werkt aan verdere professionalisering. Daar voel ik me heel prettig bij".

Werken aan de beste persoonlijke golfswing

Hans: "we geven, door de ontwikkeling van de golfsport, tegenwoordig op een andere manier les dan vroeger. We kijken meer naar het menselijk lichaam en passen daar de beste golfswing op aan. Ieder mens is verschillend van bouw en ieder lichaam functioneert anders.
Daar houden we tegenwoordig rekening mee en werken aan een 'tailor made golfswing'.
Vijf dagen per week ben ik beschikbaar voor golflessen. Mijn collega Edwin Koene is hier op woensdag en vrijdag en bij Frans Willem Castien, die hier vanaf het begin al les geeft, kunnen mensen ook les nemen. We werken hier ook met het 'Trackman systeem' waardoor we met radartechniek alle ins en

outs van een golfswing kunnen analyseren. Daarnaast werken we ook met video om de swing te visualiseren en te verbeteren. Dat doen we ook met de spelers uit het eerste team van Capelle. Door deze technieken krijgen spelers goede feedback over hun slag en kun je goed zien waar nog verbeterpunten mogelijk zijn. We werken bijvoorbeeld ook met ‘Force Plates’ waarmee we de druk op de voeten kunnen meten en kunnen zien of op de juiste voet kracht wordt gezet voor de afzet. In feite kunnen we met onze apparatuur van iedere golfer een perfecte analyse maken en hem daardoor beter te laten spelen”.

Uitstekende training faciliteiten

Hans: “we hebben hier een overdekte ‘Driving Range’ met 10 afslagplaatsen, daarnaast zijn er nog 2 afslagplaatsen in mijn studio en 2 aan de andere kant van de Driving Range die door Edwin en Frans-Willem worden gebruikt. Daarnaast hebben we nog een strook gras waar op een ‘tee’ kan worden geslagen en we hebben binnen een ‘Putstudio’ waar we met een computer de putterbeweging kunnen analyseren.
En we hebben een prachtige ‘Chipping Green’ met een oefenbunker en naast het clubhuis een hele mooie ‘Putting green’, kortom alles wat nodig is om je spel te verbeteren is hier volop aanwezig. Dankzij onze nieuwe hoofdsponsor hebben we ook uitstekende nieuwe Driving Range ballen. Ze zijn wat harder waardoor ze meer lijken op de ballen die je normaal op de baan gebruikt. Perfect dus om mee te oefenen.”

Happy Golf formule

Eén keer per maand hebben we voor beginnende golfers een cursus om in 6 lessen je baanpermissie te krijgen.
Onze ‘Happy Golf’ formule is erop gericht om meer succesbeleving en speeltempo in de baan te krijgen. Het doel is om minder strafslagen te krijgen in de baan en samen ontspannen door de baan te kunnen lopen.
Er is nu zelfs een Happy Golf commissie bij de club die evenementen organiseren die gericht zijn op beginnende golfers. Voor de jeugd hebben we op zondag vanaf half 10 lessen voor kinderen vanaf 6 jaar. Ze kunnen door een leuk jeugdprogramma eerst leren golfen en op een gegeven moment de baan in.
In de zomer hebben we voor de jeugd, in de eerste week van de zomervakantie, ook een ‘Summerschool’. Zo kunnen ze op een gezellige manier kennis maken met de golfsport. Tussen 09:00 uur en 15:00 uur zijn ze dan met de golfsport bezig.
Voor de gevorderde spelers hebben we ook een 10 lessen durende cursus om je handicap te verlagen. Onze stelling is:

> *“BETER SPELEN GEEFT MEER PLEZIER!”*

Pressure plates.

Hans von Burg.

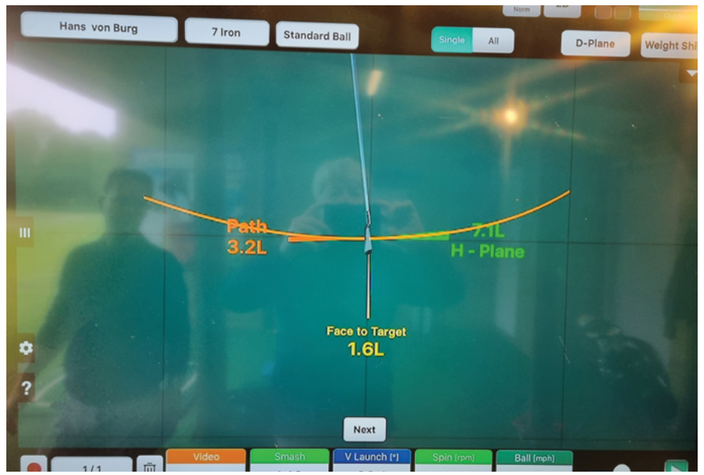
Oefenveld Driving Range.

Swing analyse pressure plates.

Trackman swing analyse.

Putting studio.

Pitching green.



Swing analyse.

BEMOG PROJEKTONTWIKKELING.
DRIVE VOOR KWALITEIT.

BEMOG is een onafhankelijke, projectontwikkelaar die op een onderscheidende manier vorm en inhoud geeft aan woon-, werk- en leefomgevingen. Sinds de oprichting in 1970 realiseren ze vooral woningen, maar ook winkels, bedrijfspanden en parkeergarages in heel Nederland. Dit doen ze voor eigen rekening en risico en met het gebiedsconcept als uitgangspunt. Ze kijken niet alleen naar het te bouwen huis, maar begeleiden als strategisch partner het gehele ontwikkelproces.
Door de omgeving en haar mensen daarbij actief te betrekken, komen ze gezamenlijk tot een hoogwaardig plan. En realiseren ze een project waar iedereen trots op kan zijn.

In de bestuurskamer op onze club spreek ik Pim Berends, werkzaam als projectontwikkelaar voor BEMOG, en mede verantwoordelijk voor de ontwikkeling van ‘IJsselpark’.

Een nieuw ruim opgezet en groen woningbouwplan tegenover hole 5 van de golfbaan. In totaal komen er 59 woningen verdeeld over luxe appartementen, geschakelde woningen, twee-onder-een-kapwoningen en vrijstaande villa’s. IJsselpark wordt een prachtige groene en waterrijke enclave in Capelle aan den IJssel.

BEMOG projectontwikkeling

Pim Berends: “BEMOG is een familiebedrijf dat zo’n 50 jaar geleden is opgericht door Wim van Dijk. Ze zijn begonnen met het kopen van grondposities en zijn daar huizen op gaan ontwerpen en bouwen. Er zijn in de afgelopen periode zo’n 30.000 huizen gebouwd. In Zwolle staat het hoofdkantoor met 25 medewerkers en ik zit, met 6 collega’s, in het kantoor Den Haag dat verantwoordelijk is voor de ontwikkelingen in West Nederland. Inmiddels wordt het bedrijf geleid door zijn zoon Stefan van Dijk”.

IJsselpark Capelle aan den IJssel

Pim Berends vertelt: “in Capelle hebben we meegedaan aan een prijsvraag die door de gemeente in 2018 was uitgeschreven. Daar deden zo’n vijftien projectontwikkelaars aan mee en uiteindelijk hebben wij dit project na de gunningsfase met 5 partijen gegund gekregen, omdat wij kwalitatief het beste plan hadden ingediend. Vervolgens hebben wij in een hele prettige samenwerking met het team van de gemeente en onze Architect ‘Studio Komma’ het plan verder uitontwikkeld”.

Bouwrijp maken

Om te starten moest eerst een oud schoolgebouw gesloopt worden, dat was een enorme klus die wij met lokale partijen hebben uitgevoerd. Daarna hebben we met onze landschapsarchitect het gehele landschap en de infrastructuur ontworpen. Omdat dit veengrond is moesten we de grond stabiliseren middels een voorbelasting. Op de plaatsen waar wegen en parkeerplaatsen komen is een laag van circa 3 meter zand aangebracht. Via verticale drainageslangen die in de grond zijn geboord worden water en lucht, dat door inklinken van de grond naar boven komt, sneller afgevoerd. We verwachten dat we na de bouwvakvakantie het overtollige zand kunnen weghalen om vervolgens te kunnen starten met de bouw.

De verkoop is in maart gestart en we hadden 900 inschrijvingen voor de 59 verschillende woningen. Alles is inmiddels onder optie en de kopers kunnen inmiddels de koopcontracten ondertekenen. De mensen die het eerst voor het project hebben ingeschreven zijn als eerste benaderd voor een gesprek. We vinden het leuk dat het project zo populair is, maar aan de andere kant natuurlijk erg jammer dat we veel mensen hebben moeten teleurstellen. Na de bouwvak beginnen we met de bouw van het appartementencomplex en daarna bouwen we volgtijdelijk de grondgebonden woningen”.

Inpassen in het landschap

Pim: “de architect heeft goed gekeken naar het landelijke karakter, het slagenlandschap van het terrein en de omgeving waar veel boerderijen staan. Deze landschapsvorm is ook meegenomen in de vormgeving van het project.
Hierdoor is een afwisselend beeld ontstaan met kwalitatief hoogwaardig sculpturale woningen met duurzame en luxe materialen zoals riet, leisteen en hout in combinatie met moderne energiezuinige installaties. Sommige woningen, zoals de ‘longhouses’ zijn afgeleid van de klassieke stolpboerderij. Door de diverse watergangetjes op het terrein met natuurlijke oevers behouden we het oorspronkelijke unieke karakter van het gebied. Naast de natuurlijke uitstraling van het terrein is er ook voldoende leefruimte en groen per woning. Vier á vijfhonderd m2 kavel voor een woning is best veel. En daarnaast heb je een geweldig uitzicht op een schitterende golfbaan die er uitziet als een park en volledig voor je wordt onderhouden.
De woningen aan de golfbaan waren favoriet onder de kopers”.

Samenwerking met de Golfclub.

Pim: “ we hebben vanaf het begin al presentaties gedaan op de golfclub aan omwonenden en geïnteresseerden en dat is ons zeer goed bevallen. In het clubhuis hebben we participatiemeetings gehouden, zodat de potentiele kopers konden meedenken over de inrichting van het project.
Zo is er bijvoorbeeld gekozen welk type speeltuin er zou moeten worden aangelegd.

En er is ook meegedacht over de kleuren die gebruikt zouden worden in het plan en welk type bruggen aangelegd moeten worden. De golfbaan was een uitgelezen locatie om deze sessies te houden. Daardoor zijn we op een bepaald moment ook hole 5 gaan sponsoren, welke naast ons project ligt. Daar staat ook een plattegrond met een visualisatie van het toekomstige project.

Kortom wij zijn enthousiast over golfclub Capelle en zullen er zeker vaker te zien zijn, prima buren!”.

EEN HOGE *KLANTTEVREDENHEID* IS EN BLIJFT ONZE *BELANGRIJKSTE DOELSTELLING*!

M. de Koning Autobedrijven is een modern familiebedrijf in de regio Rijnmond, Lansingerland en de Krimpenerwaard. Het bedrijf bestaat inmiddels bijna 60 jaar. Met circa 170 enthousiaste medewerkers werken ze dagelijks aan de mobiliteit van de klanten. Daarbij vertegenwoordigen ze met trots en passie de merken Volkswagen, Volkswagen Bedrijfswagens, Audi, ŠKODA Service en SEAT Service. Onderhoud, APK, zakelijke lease & private lease, verhuur, schadeherstel en brandstofverkoop maken het aanbod compleet. Ze werken met zorg voor mens en milieu en zijn erkend duurzaam gecertificeerd.

Er zijn 4 vestigingen. In Capelle aan den IJssel een Volkswagen en Audi dealer. In Krimpen is een Volkswagen vestiging met schade-herstelbedrijf en in Rotterdam is op de Vlambloem een Volkswagen servicevestiging. Op de vestigingen Krimpen en Rotterdam kan de klant ook terecht voor Seat Service en ŠKODA Service.

M. de Koning Autobedrijven heeft een breed aanbod van mobiliteitsdiensten. Zo bieden zij ook zakelijke lease-fietsen, een mobiliteitsabonnement en indien gewenst doen ze de gehele begeleiding bij het plaatsen van oplaadpalen zowel zakelijk als privé.

Omdat bedrijven graag willen verduurzamen en op zoek zijn naar een alternatief voor de auto-regelingen, voorziet het dealerbedrijf sinds vorig jaar ook in een lease-fiets oplossing, genaamd Lease-a-Bike. Bedrijfsleider Audi, René Stofregen: “We hebben ook een ‘shuttle card’ waarmee we voor bedrijven mobiliteit in het openbaar vervoer kunnen verzorgen. We streven voortdurend naar nieuwe mobiliteitsconstructies om zo goed mogelijk in te spelen op mobiliteitsvragen vanuit het bedrijfsleven. Daardoor blijven we meegaan met de ontwikkelingen en productconcepten die de nieuwe economie ons biedt”.

Elektrisch rijden

Elektrisch vervoer begint steeds meer aan populariteit te winnen, ook René Stofregen ziet die ontwikkeling duidelijk in hun eigen bedrijf. “In 2020 bestond de verkoop van onze Audi vestiging voor 29% uit elektrisch aangedreven auto’s. Voor 2021 is de verwachting dat dit zelfs gaat stijgen naar zo’n 35 tot 40%. We hebben onlangs het nieuwste elektrische model; de Audi E-tron GT in de show-room kunnen verwelkomen en binnenkort hebben we ook de nieuwste Audi Q4 Quattro E-tron, waar we hoge verwachtingen van hebben. Deze auto heeft een lagere fiscale waarde, waardoor het steeds aantrekkelijker wordt om volledig elektrisch te gaan rijden in een Audi. Bovendien is de oplaadtijd door ‘snelopladers’ enorm teruggebracht en is de actieradius van dit soort auto’s vrijwel gelijk aan auto’s op fossiele brandstof. De grote energie-leveranciers groeien mee met de ontwikkelingen in de autobranche en zorgen ervoor dat er voldoende stroomcapaciteit is om het uiteindelijk voor ieder-een mogelijk te maken te kiezen voor elektrisch rijden. Zelfs als een bedrijf of particulier een eigen laadpaal voor de deur wil hebben, dan begeleiden wij zo’n traject voor onze klanten van A tot Z”.

Klanttevredenheid

“Wij zijn als familiebedrijf van oudsher succesvol omdat bij ons de klanttevredenheid altijd het belangrijkst is. Daarom begeleiden we onze klanten in de breedst mogelijke zin. We kennen onze klanten en we proberen op alle vragen een passend antwoord en oplossing te bieden.

Wij scoren daarom hoog op klantloyaliteit.
Veel van onze klanten komen bij ons terug en adviseren ons bedrijf in hun naaste omgeving”.

Sponsoring Golfclub Capelle

“Wij proberen altijd zoveel mogelijk aan te sluiten op onze doelgroep. De sponsoring van Golfclub Capelle is daarvan mede het gevolg.
Onze merken zie je dan ook frequent terug op de parkeerplaats van de golfclub en dan heb ik het niet alleen over de Volkswagen Golf ”, zegt René Stofregen lachend.

Ook de affiniteit van de directie met golf en het feit dat we op een steenworp afstand van de baan liggen speelt natuurlijk een belangrijke rol.
We spelen zo vaak als mogelijk mee in de bedrijvencompetitie en zouden in de toekomst graag een wedstrijd willen organiseren voor onze eigen relaties. Momenteel is dat door Corona natuurlijk nog lastig, maar we hopen op betere tijden.

We doen overigens via Audi Nederland mee aan de ‘Audi Quattro Cup’, waar we klanten aan kunnen laten deelnemen. Ons 60-jarig jubileum zou een prachtige gelegenheid kunnen zijn om weer eens een eigen golfwedstrijd op Golfclub Capelle te organiseren”.

RABOBANK IS DE BANK VAN DE *ENERGIE-TRANSITIE*!

De coöperatieve Rabobank is betrokken bij veel maatschappelijke initiatieven en investeert een deel van de winst in de samenleving. Internationaal, regionaal en lokaal. Goed voor de leden en klanten en goed voor de wereld om ons heen. Op het nieuwe (door Corona verlaten) kantoor op het Weena in het prachtige duurzame First gebouw, spreek ik Willem Groenendijk, een van de rayondirecteuren van Rabobank Zuid-Holland en verantwoordelijk voor o.a. Circulariteit en Duurzaamheid.

Willem Groenendijk.

Willem: “Rabobank is hier actief mee bezig omdat we denken dat op dit punt nog veel (duurzame) winst te behalen is. Daarnaast willen we, als coöperatieve bank, nauw betrokken zijn bij maatschappelijke issues. Daarom zetten we met onze programmering in op thema’s die we belangrijk vinden. Eén van die thema’s is de energietransitie. Dat gaat heel ver: van verduurzaming van bedrijfsterreinen tot de transitie naar een circulaire economie. We zien hier bovendien twee verschillende sporen. Eén de duurzaamheid, zoals het verduurzamen van het vastgoed met duurzame energie en zonnepanelen etc. en ten tweede het eindpunt 100% circulair in 2050.

Circulaire economie is eigenlijk nog een onderschoven kindje en is nog niet zo bekend. Toch is dit onderwerp essentieel om de transitie naar de nieuwe duurzame economie in 2050 te laten slagen.

Wij willen de bank van de energietransitie zijn. Dat doen we door onze kennis en netwerken te delen, maar ook door uiteindelijk de financieringsvraag te faciliteren. We willen dit realiseren door zoveel mogelijk bedrijven te helpen en samenwerkingsverbanden op te zetten. Dit soort grotere projecten moet je collectief aanpakken. Dat doen we deels door Europese subsidies en lokale subsidies maar als coöperatieve bank trekken wij ook als financierende partner gezamenlijk met dit soort nieuwe initiatieven en projecten op”.

Circulaire voorbeelden

Willem Groenendijk geeft inzicht in een aantal circulaire projecten: “Eén van de programma’s waar we ons nu mee bezig houden is ‘Circotracks’. Deze worden georganiseerd door Rabobank, de Gemeente Rotterdam, MKB Rotterdam en Blue City (in het voormalige Tropicana zwembad). Blue City wordt ook een Circo Hub in Zuid-Holland. We hebben als doel om samen circulaire projecten te versnellen. We organiseren bijvoorbeeld bijeenkomsten waarbij verschillende complementaire bedrijven drie dagen gaan samenwerken in de keten. Zoals bijvoorbeeld een circulaire bouwplaats waar de tegelzetter, de betonleverancier, de installateur en de aannemer samen veel circulairder gaan werken. Wij denken mee over hoe die ketensamenwerking zo goed mogelijk geoptimaliseerd en bevorderd kan worden. Het restproduct van de één, kan namelijk de grondstof voor de ander zijn”.

De oprichters van Peelpioniers.

Rabobank Zuid Holland

Willem: “We heten inmiddels geen Rabobank Rotterdam meer maar zijn onderdeel van Rabobank Zuid-Holland geworden. Rabobank IJsselmonde-Drechtsteden, Rabobank Lek en Merwede (omgeving Gorinchem), Rabobank Hollandse IJssel (omgeving Gouda), Rabobank Zuid-Hollandse Eilanden (Hoeksche Waard, Voorne-Putten, Goeree-Overflakkee) en Rabobank Rotterdam zijn nu Rabobank Zuid-Holland.
Zo hebben we nu 14 “kringbanken” in Nederland waarbij de lokale betrokkenheid bij het bedrijfsleven een belangrijk aandachtspunt is. Als rayondirecteur bouw ik mee aan lokale community ’s om samen stappen te zetten naar de circulaire economie. Dat doen we natuurlijk in nauwe samenwerking met ons hoofdkantoor in Utrecht waar we een grote afdeling hebben die zich bezig houdt met nieuwe circulaire en duurzame ontwikkelingen”.

Een mooi voorbeeld daarvan is ‘Peelpioneers’ die van sinaasappelschillen, die ze ophalen bij supermarkten, nieuwe producten maken. PeelPioneers is de schillenboer van de 21ste eeuw. Ze hebben een circulaire oplossing voor schillen die overblijven na het maken van vers sap.
Bij PeelPioneers verwerken ze de sinaasappelschillen, die anders verbrand zouden worden als afval, tot functionele ingrediënten voor o.a. de levensmiddelenindustrie. Hiermee blijft niets van de sinaasappel onbenut. En bieden ze een lokaal alternatief voor vele producten en bedrijven in de keten. Zo produceren ze vezels, kleurstoffen, lectine en vitamines voor tal van verschillende producten en toepassingen. Met dit soort technieken kunnen we dus stellen dat afval in principe niet meer bestaat. Alles kan een nieuwe grondstof vormen voor nieuwe producten en toepassingen. Hierdoor dragen dit soort bedrijven bij aan het voorkomen van uitputting van de grondstoffen op aarde en zorgen ze voor een duurzame en schone samenleving. De ontwikkeling van deze circulaire oplossing is volledig gefinancierd door Rabobank”.

“Nog zo’n mooi voorbeeld van circularity is ‘Steel Rides’ een onderneming, in het centrum van Rotterdam, die van oude racefietsen weer nieuwe ‘retro’ racefietsen maakt. Ieder onderdeel wordt weer opnieuw gebruikt. Ze wonnen hiermee onlangs zelfs de ‘Circularity Award’ van de Gemeente Rotterdam. Dat zijn prachtige voorbeelden”.

Korte ketens

Willem: “Ooit begonnen als agrarische bank is één van de Rabothema’s logischerwijs verbonden met de voedingsmiddelenindustrie. Food vinden we een belangrijk thema. We zijn hier in Capelle en Rotterdam natuurlijk geen foodproducerende natie, maar we hebben wel de verantwoordelijkheid hoe onze voedingsmiddelen naar de stad komen.
Wij willen meewerken aan het verkorten van de keten. Het is vreemd dat we bijvoorbeeld paprika’s importeren uit Spanje terwijl we om de hoek in het Westland enorme hoeveelheden paprika’s produceren. Daar moeten we oplossingen voor zoeken.
Maar ook verspilling van voedingsmiddelen (food waste) willen we zo veel mogelijk tegengaan. Een prachtig project is momenteel gaande in Blue City waar mango- en tomatenschillen de nieuwe grondstof vormen voor een nieuwe leersoort die voor allerlei verschillende eindproducten gebruikt kan worden. Daar word ik heel enthousiast van”.

‘Circulair Ondernemen Challenge’ en Golfclub Capelle

In januari 2020 deed Golfclub Capelle mee met de ‘Circulair Ondernemen Challenge’. Een nationaal initiatief waarbij Rabobank heeft geholpen mee te denken hoe de golfclub met dit initiatief zou kunnen meedoen. De Golfclub is druk bezig om circulariteit op de club in te voeren. Inmiddels wordt overal het plastic gescheiden van het afval.
Maar straks wordt ook bekeken hoe in het nieuwe restaurant circulair kan worden ingekocht en hoe zal worden omgegaan met voedseloverschotten. Het afvalcontract wordt eveneens tegen het licht gehouden om te bekijken hoe de afvalstromen zo efficiënt en duurzaam mogelijk kunnen verlopen. Maar er wordt ook aan biodiversiteit gedacht.
Zo staan er inmiddels bijenkasten op de golfbaan.

Bedrijfslid

Wij zijn al een hele tijd bedrijfslid van Golfclub Capelle omdat we het fijn vinden om met verschillende partijen samen op de golfbaan een team te vormen. Maar ook de bedrijfsleden zijn gezamenlijk een prima netwerk. De zoektocht van banken is momenteel hoe je persoonlijk in contact blijft met je klanten. Want door de huidige digitalisering tijdens Corona is het persoonlijke contact steeds meer aan het verwateren.
De digitalisering gaat heel snel, dus persoonlijk contact zoals op de golfbaan blijft voor ons heel belangrijk”.

GOUD BEDRIJFS-HUISVESTING:
“DE AMBITIE OM KLEIN TE BLIJVEN”

Toen Richard Goud (53) in 2008 als partner / directielid bij één van de grotere Rotterdamse makelaarskantoren besloot het anders te gaan doen, was het de doelstelling om zijn nieuwe bedrijf Goud Bedrijfshuisvesting “zo klein mogelijk” te houden. Geen gebruikelijke maar wel een doordachte strategie. Dichter bij de praktijk én de klant.

Richard: “Ik wilde de focus leggen op een klein slagvaardig bedrijf dat de markt en de opdrachtgever goed kent. Met een klein en vast team managen we de projecten en kunnen dat, juist omdat we klein zijn, met een goede persoonlijke begeleiding doen. Op die manier kennen we alle opdrachtgevers en projecten en weten we wat er speelt. Dat is onze kracht”.

De verhuur-/verkoopportefeuille bestaat uit kantoorruimtes en bedrijfshallen, maar ook uit winkelpanden voor de grootschalige detailhandel, bijvoorbeeld de meubelbranche. Het aanbod bevindt zich voornamelijk in de regio Rijnmond. Maar het accent ligt op Zuidplas, Capelle en Rotterdam, waar het bedrijf sterk geworteld is. “Naast aankoop, verkoop, verhuur, taxaties en advies, bemiddelen wij ook bij beleggingstransacties voor ondernemers en particulieren. Het rendement van het kopen en het vervolgens verhuren van een bedrijfspand, is altijd hoger dan de rente die de bank nu geeft of zelfs vraagt op hun spaargeld. Beleggen in vastgoed is dan ook een groeimarkt”.

De Capelse Golfbaan

Na zich op diverse golfbanen te hebben georiënteerd is er door Goud een bewuste keuze gemaakt voor Golfclub Capelle. De combinatie van de kwaliteit van de baan, de uitstekende zakelijke faciliteiten en het bloeiende verenigingsleven was doorslaggevend.

Richard: “Ik wilde graag een bedrijfslidmaatschap combineren met een privé lidmaatschap van een actieve vereniging. Zowel de deelname aan clubwedstrijden en competitie, maar zeker ook de mogelijkheid met relaties te kunnen spelen en deel te nemen aan de bedrijvencompetitie waren en zijn relevant”. Sinds enkele jaren zijn de bedrijvencompetities van de business clubs van Capelle en Hitland gecombineerd en worden er jaarlijks 6 competitiedagen en een heuse Ryder Cup tussen beide business clubs georganiseerd.
“Dat is voor beide clubs een gouden greep geweest, in dit geval was 1+1 minstens 3”. Naast de gezelligheid en het plezier wordt ook het zakelijke aspect niet uit het oog verloren. Richard: “in principe is nagenoeg elke deelnemer voor ons een potentiële klant, dus begeven we ons graag in dat gezelschap”.

BONN & MEES
DRIJVENDE BOKKEN

Met meer dan 130 jaar ervaring is Bonn & Mees Drijvende Bokken BV het oudste en meest ervaren bedrijf dat bokken exploiteert vanuit Rotterdam. Met een vloot van 3 zeewaardige bokken, met een hefvermogen van 400 tot 1.800 ton, kan Bonn & Mees haar klanten een gerichte service bieden, 24 uur per dag, 7 dagen per week. De dienstverlening van Bonn & Mees staat garant voor veiligheid, deskundigheid, flexibiliteit, creativiteit en kwaliteit. Door voortdurend en nauwlettend de markt- en technische ontwikkelingen te volgen, is Bonn & Mees als professionele organisatie in staat om optimaal aan de wensen van haar opdrachtgevers te voldoen. Het werkgebied strekt zich uit binnen een straal van ongeveer 1.000 nautische mijlen rondom Rotterdam.

Peter Leenheer is sinds 1995 al de 4de generatie eigenaar, van het in 1888 opgerichte Bonn & Mees, binnen de operationele organisatie is hij sales en marketing manager. Een prachtig Rotterdams bedrijf waar iedere Rotterdammer, die iets met de haven heeft, trots op is. Eric van Viersen is algemeen directeur. Samen vertellen ze over dit prachtige bedrijf. Peter: “Bonn en Mees is een van de oudste familiebedrijven in de maritieme sector. Inmiddels zijn heel veel bedrijven opgeslokt door grotere multinationals maar wij zijn nog steeds een oer-Hollands bedrijf en kerngezond, zonder financiering van buitenaf. Vanwege Corona merken we dat er best wat werk is uitgesteld. Gelukkig hebben we een mooie spreiding van werkzaamheden. Dat varieert van assistentie bij de bouw van bruggen, het helpen bij het bouwen van schepen, het lossen van ladingen uit schepen, bergingswerkzaamheden, werkzaamheden bij raffinaderijen, etc. Daardoor hebben we altijd wel een mooi project. Al onze bokken zijn internationaal gekwalificeerd en gecertificeerd en mogen over de hele wereld werken, maar we blijven het liefst in de buurt van onze uitvalsbasis in Rotterdam, want daar zitten verreweg onze meeste klanten. We willen ervoor zorgen dat we hen altijd in deze regio kunnen bedienen”.

Families in een familiebedrijf

Eric: “het mooie van ons familiebedrijf is dat ons personeel ook vaak familie breed bij ons werkt. Soms gaat het zelfs enkele generaties door”.
Peter: “Als mensen bij ons komen werken blijven ze of 2 maanden of ze blijven tot aan hun pensioen bij ons”. Eric: “dat is inderdaad het leeuwendeel van onze medewerkers. We hebben een loyaal personeelbestand met allemaal gemotiveerde en enthousiaste medewerkers. Dat is een van de kenmerken van ons bedrijf”.

Golfclub Capelle

Peter en Eric spelen regelmatig mee in de bedrijven competitie. Eric van Viersen is inmiddels zo enthousiast geworden dat hij regelmatig op onze baan te vinden is. Eric: “ik heb al een tijd mijn GVB en ben lid geweest op Nieuwerkerk maar sinds twee en een half jaar probeer ik zoveel als mogelijk op Capelle te spelen. Ik zeg niet met veel succes, maar wel met heel veel plezier”, zegt Eric lachend. Peter: “Helaas ontbreekt ons de tijd om nog vaker te spelen, maar de wil is er zeker.” Overigens is Bonn & Mees jaren de naamdrager geweest van het “ Bonn & Mees open”, een golfwedstrijd dwars door Rotterdam, waarvan de opbrengst ging naar het goede doel.

AL MEER DAN 130 JAAR EEN BEGRIP IN ROTTERDAM.

HOLLANDSCHE GREENKEEPING *MAATSCHAPPIJ*

Thijs de Jongh en Marja Hofstede.

Al jarenlang is HGM actief om onze golfbaan in topconditie te houden. Hoe ze dat doen vraag ik Joris Slooten, Operationeel Directeur Golf van HGM.

Joris: “het hangt natuurlijk af van het jaargetijde wat we in de baan doen. In het voorjaar en de zomermaanden is het hier topdrukte. Dan moet er veel worden gemaaid en in het groeiseizoen moeten we ook de greens prikken en bezanden. Helaas geeft dat voor de golfers een beetje overlast maar dat hoort er gewoon bij. Je moet dit doen om op lange termijn de baan goed te houden.

Hoe vaak we dat moeten doen hangt af van de lokale omstandigheden. Capelle is een specifieke uitdagende baan als het gaat om onderhoud.
We zitten hier op een van de laagste punten van Nederland met een enorme hoogwaterstand. De ‘drooglegging’, zoals dat heet tussen het maaiveld en het grondwater, is heel beperkt. We werken hier niet op een droge zanderige bodem en dat maakt het tot een baan die veel aandacht nodig heeft op het gebied van groot onderhoud. Gelukkig ziet de baancommissie dit ook dus daar wordt op geschakeld. We weten dat je golfers daar af en toe mee lastig valt, maar voor de lange termijnkwaliteit is het nodig. Dat vraagt om een goede planning maar we krijgen daar bij Golfbaan Capelle de ruimte gelukkig voor.

Najaar en winter

In het winterseizoen zijn we meer bezig met boombeheer dus het kleine, maar zeker ook het grotere snoeiwerk.
We houden dan ook de slootkanten bij en zorgen voor de doorstroom van de drainage, omdat op deze vochtige baan de drainages vaak vol met roest zitten. Het beregeningssysteem repareren we waar nodig ook in de winter omdat er dan geen druk op staat. In de winter laten we ook ons onderhoudsteam tot de basis terugvallen.
En in de zomer schalen we vanaf mei weer op naar een hogere personeelsbezetting. Door mee te bewegen met het seizoen kunnen we heel efficiënt voor onze opdrachtgevers werken.

> *“IN HET VOORJAAR EN DE ZOMERMAANDEN WORDT HIER VOLOP GEMAAID.”*

Renovatie en boombeheer

Golfbanen, greens, tee boxen en bunkers slijten door het intensive gebruik en daardoor moeten we eens in de zoveel tijd wat renoveren. Gelukkig is daar bij deze club budget voor. Hier op deze baan begrijpen ze dat heel goed, het zit in hun DNA en dat is voor ons heel prettig werken.

Momenteel zijn we druk met het bomenbestand. Inmiddels is de baan uitgegroeid tot een prachtig volwassen park.
De meeste bomen die je ziet staan zijn al bij de aanleg geplant. We zien nu dat er enorme uitschieters zijn bij de populieren die zo’n beetje aan het einde van hun reis zijn.
Dan moet je kritisch gaan kijken wat we gaan doen. Dit doen we vanuit twee gezichtsvelden;
ten eerste kijken we onwerptechnisch naar de bomen die ooit bij het ontwerp geplant zijn, die worden steeds groter dus dat vraagt actief beheer. Maar ook de gezondheid van de bomen vraagt aandacht. Bomen moet je de ruimte geven en niet in en door elkaar laten groeien.

Veiligheid

Maar veiligheid speelt natuurlijk ook een belangrijke rol. Je hebt de verantwoordelijkheid als club om al je bezoekers veilig door de baan te laten lopen. Dus als je bomenbestand verouderd is met achterstallig onderhoud dan zitten daar risico’s in. Je moet als club kunnen garanderen dat de boomveiligheid in orde is.
Onder leiding van de baancommissie is een plan opgesteld voor de komende tien jaar om er structureel aan te werken.
Fase 1 hebben we net achter de rug. Zo kun je als club, als er onverhoopt iets gebeurt, altijd laten zien dat er een beleidsplan is waar aan gewerkt wordt. Het is soms best moeilijk om de mensen uit te leggen dat zo’n mooie boom weg moet, maar het kan in het kader van de veilheid niet anders. Gelukkig begrijpt men dat op deze baan heel goed. Dat is voor ons ook heel fijn.

Gecertificeerd duurzaam

Capelle is intensief bezig met duurzaamheid. Het verkrijgen van certificering is daarbij geen doel op zich, maar een middel om gericht vooruitgang te bereiken. Wij hebben daar een ondersteunende rol in.
Wij gebruiken natuurlijk brandstof voor de machines, kunstmest en beregeningswater dus wij hebben ook een rol in het duurzaam beheer. Wij zijn blij dat de baan zich daar voor inzet en gecertificeerd is.
Voor een deel is het hier een vrijwilligersorganisatie maar er wordt op een professionele wijze omgegaan met duurzaamheid. Dat maakt onze samenwerking heel prettig”.

iPS
POWERFUL PEOPLE

Rob Kooijmans.

Als internationaal bureau voor werving, selectie en het uitzenden van technische vakmensen ligt de focus van iPS op drie marktsegmenten: Energie, Maritiem en Civiele techniek. In het hoofdkantoor in Capelle spreken we een van de directieleden: Rob Kooijmans.

iPS staat voor interocean Personnel Services en is opgericht in 1988. De twee oprichters werkten bij een internationaal maritiem concern. Tijdens de 2de oliecrisis zagen ze dat het werk bij de ‘natte’ aannemers snel opdroogde waardoor veel mensen zonder werk kwamen te zitten. Ze begonnen daarom een eigen werving- en selectiebureau. Werknemers die bij een bepaalde baggeraar geen werk meer hadden werden ondergebracht bij andere bedrijven die wel op zoek waren naar werknemers. Zo zijn ze klein begonnen in Leiden en zijn langzaam maar zeker gaan groeien als ‘headhunters’ en zijn ook successievelijk, als uitzendbureau, mensen op projectbasis bij bedrijven onder gaan brengen. In de 2de helft van de jaren negentig zijn ze naar Capelle verhuisd omdat de organisatie groeide en ze dichter bij de opdrachtgevers in de regio Rotterdam wilden zitten. Momenteel is iPS gevestigd op het Rivium in een ruim kantoor met een schitterend uitzicht over Rotterdam en Capelle.

Internationale groei

Rob Kooijmans: “Sinds iPS in 2016 op de huidige locatie is gevestigd is er hard gewerkt aan de verdere internationalisatie van de organisatie. Eerst werden internationaal werkende opdrachtgevers vanuit Nederland geholpen maar met de groei werd er ook steeds meer vanuit het buitenland gewerkt om ze ter plaatse te helpen. Omdat we toch al in het buitenland bezig waren gingen we ook daar opdrachtgevers zoeken. Zo kwamen we al redelijk snel terecht in Engeland waar veel offshore werk is, maar ook veel ‘tunneling’ voor o.a. Metro- en treinverbindingen.

Daarna zijn we naar het Midden Oosten gegaan, eerst vanuit Dubai, waar we inmiddels een kantoor hebben. We hebben ook een klein kantoor in Abu Dhabi en in Qatar. En in 2019 zijn we begonnen in Saudi Arabië. Door Covid-19 ligt hier natuurlijk alles momenteel stil maar we verwachten, door de goede start die we daar hadden, dat het na de Corona-crisis weer aantrekt. Doordat we in deze landen inmiddels eigen kantoren hebben en we de markt goed kennen liggen we ook daar voor op onze concurrentie.

Vanaf 2010 zijn we in Australië terecht gekomen omdat daar toen veel gasprojecten waren. Veel Europese aannemers werkten daar dus raakten wij daar ook nauw bij betrokken. Zo’n 13 jaar geleden zijn we in Mexico begonnen doordat, een Nederlandse producent van bagage-en transportbanden voor vliegvelden, ons vroeg om mensen te leveren. Ze hadden namelijk een contract afgesloten om bij 27 vliegvelden bagage- en transportbanden aan te leggen. Zo zijn we, dankzij dit contract, in Mexico beland. Zodoende konden we ook onze eigen key business op gaan zetten. Inmiddels hebben we drie kantoren in Mexico. Vandaaruit is het een logische stap om verder te groeien in Zuid Amerika.

Inmiddels zijn we begonnen in Guyana en Suriname, wat momenteel natuurlijk allemaal wat langzamer gaat doordat ook daar Covid-19 heerst. Maar dat komt hopelijk in de 2e helft van dit jaar weer in beweging”.

Windenergie

“Binnen ons marktsegment Energy werken we mee aan grote Offshore windmolenparken. We hebben in 2014 in Scheveningen een kantoor geopend en zijn van daar uit mensen gaan zoeken die geschikt zijn om in te zetten in deze nieuwe sector. Inmiddels maakt windenergie zo’n 35% uit van onze totale omzet. We zien ook dat onze grote maritieme opdrachtgevers zich ook steeds meer gaan bezighouden met deze sector.

De bouw van windmolenparken is nog lang niet klaar in Europa. Ik schat in dat er momenteel nog maar 10% gebouwd is van wat er allemaal nog moet gaan komen”, aldus Rob. “In de Noordzee, de “Duitse bocht” de Ierse Zee en binnenkort de Golf van Biskaje zijn locaties waar de komende jaren nog veel windparken gebouwd zullen worden.

De komende jaren zullen ook Aziatische landen, zoals bijvoorbeeld Taiwan, hard aan de slag gaan met windenergie omdat ze onafhankelijker van China willen worden maar tevens hun kerncentrale willen sluiten. Een land als Taiwan heeft echter weinig ervaring met Offshore technologie omdat ze daar geen olie- en gasvelden hebben en de Maritieme sector bestaat voornamelijk uit visserij en commerciële zeevaart. Twee jaar geleden hebben we de markt daar bestudeerd om te bekijken hoe iPS een rol kan spelen bij de werving en selectie van geschikte vakmensen en hoe de systematiek is wanneer mensen daar onder contract werken.

Inmiddels hebben we er drie grote opdrachtgevers. In Taiwan werken we nauw samen met de lokale overheid voor de lokale werkgelegenheid en de schepen komen vanuit Europa met maritieme en constructie mensen. Wij helpen de bedrijven om voor dit soort projecten voldoende menskracht te hebben. We hebben vakmensen op contractbasis in dienst.

Vaak werken ze in rotatie. Dus als je in Taiwan werkt ben je er 2 maanden, waarbij je 7 dagen per week 12 uur per dag werkt, maar daarna ga je een maand naar huis. We proberen ook zoveel mogelijk te rouleren met onze mensen.

We werken, waar mogelijk, vanuit Nederland om projecten aan te sturen maar mensen die in Taiwan aankomen worden door onze agent in Taiwan opgevangen en begeleid. Door onze 3 grote hubs in Nederland, Mexico en in het Midden Oosten kunnen we heel goed de tijdzones afdekken en onze mensen en opdrachtgevers 24/7 begeleiden.

De uitdaging is om op dit wereldwijde speelveld voldoende mensen te vinden. We zoeken inmiddels ook in de Baltische Staten en Zuid Afrika waar we in Kaapstad een kantoor hebben. Zo zijn we altijd vooruit aan het kijken waar projecten gaan komen en waar we de juiste mensen kunnen vinden”.

Golfclub Capelle

Op mijn vraag waarom iPS kiest voor sponsoring van Golfclub Capelle reageert Rob zeer enthousiast.

Rob: “we werken wel internationaal maar een groot gedeelte van onze opdrachtgevers zijn gevestigd in de Randstad. We speelden al eens mee bij bedrijfsgolfdagen of branche- competities dus hebben we besloten om ook eens op de lokale golfbanen wat meer van ons bedrijf te laten zien. De drie directieleden spelen allemaal op een golfbaan in de regio en hebben het daardoor een beetje verdeeld. Dat is leuk voor onze opdrachtgevers en voor onszelf.
Normaal reizen we natuurlijk veel maar door Corona hebben we meer tijd hier en maken daar op deze manier positief gebruik van. We doen mee met de bedrijvencompetitie en ik speel zelf ook graag en werk aan mijn handicap. Zo dragen we als internationaal bedrijf ook een stukje mee aan de lokale cultuur”.

HTR HOLDING
EEN VEELZIJDIG BEDRIJF

Henk Spek is eigenaar van HTR Holding.

HTR Holding is een houdstermaatschappij met verschillende ondernemingen die werkzaam zijn in de bouw op het gebied van architectuur in al zijn facetten en is daarnaast ook actief in engineering voor de productie van bouwelementen.

De verschillende werkmaatschappijen zijn:

- HSR Consultancy; actief op de Nederlandse markt.
- HSR Structure; in hoofdzaak actief op de Europese en Amerikaanse markt.
- HPS Architecture & Engineering; actief op het gebied van ziekenhuisbouw en overige gebouw en voor de gezondheidszorg.

Van deze bedrijven is het administratief en coördinerend centrum gevestigd in Nederland en de uitvoerende dochtermaatschappij is gevestigd in India.

Henk Spek: “door de groei van de bedrijven zijn mijn persoonlijke activiteiten meer op het gebied van beleid en coördinatie gaan liggen en helaas minder op het gebied van architectuur. Architectuur was mijn oorspronkelijke kernactiviteit en ik heb in het verleden veel gewerkt aan scholen in het voortgezet onderwijs. Zo hebben we, als pilotproject voor het middelbaar onderwijs, een ‘open leercentrum’ ontwikkeld. Maar waar ik met nog meer genoegen op terugkijk is de transformatie van een bestaande VMBO-school, waarbij het klassikale systeem werd verlaten. Dit was toen enorm vernieuwend. Deze leermethodiek werd opgezet door een enthousiaste schooldirectie en als vormgevers hebben wij hier hard aan meegewerkt”.

Uitbreiding naar India

Henk: “eind jaren 90 was de invulling van vacatures in ons bureau moeilijk door het gebrek aan kandidaten. Wij zijn toen rond gaan kijken om te zien welke alternatieven er waren en kwamen, via bestaande contacten, zodoende in India terecht. We dachten eerst aan outsourcing in India, maar heel snel kwamen we tot de conclusie dat we daar een eigen bureau moesten oprichten.

Inmiddels bestaat dit bureau al zo’n kleine 20 jaar. Aanvankelijk werkte de Indiase afdeling ondersteunend voor Nederland. Maar tijdens de financiële crisis in 2008 kregen de bureaus in Nederland en daarmee ook de Indiase vestiging het lastig. Dat was het startsein om nieuwe gebieden te gaan verkennen.
Dat heeft inmiddels geleid tot contracten en projecten in Europa, Zuid-Amerika en niet te vergeten India zelf. Het werken voor de Indiase markt was commercieel niet eenvoudig aangezien het Indiase bureau conform de Nederlandse personeelscondities moest werken. Dat betekende dat we extra zaken moesten kunnen aanbieden en dat gebeurde met het bedrijf HPS Architectuur & Engineering”.

Metalen gevelconstructies.

Organisatieplanning van ziekenhuizen zoals o.a. moeder en kind afdelingen.

HPS Architectuur & Engineering

Henk: “met dit bedrijf werken we samen met specialisten in de gezondheidszorg. Wij zijn met name gespecialiseerd op het gebied van organisatieplanning van ziekenhuizen, installaties zoals: operatiekamers, behandelkamers, moeder en kind afdelingen e.d. Zo is een van onze adviseurs op het gebied van installatie/inrichting bekend met de opzet van proton accelerators ter bestrijding van tumoren.

Maar ook op engineeringsgebied hebben we ons werkingsgebied uitgebreid. Onze ingenieurs werken ook voor toeleverende bedrijven in de bouw bij de productie van bouwelementen. Dit doen we van ontwerp tot productie.Een aantal voorbeelden hiervan zijn:

- Prefab betonnen casco’s voor de woningbouw, zowel vrijstaande woningen, geschakelde woningen als appartementencomplexen. In totaal zo’n 3500 woningen per jaar.
- Metalen gevelconstructies, zoals bv vliesgevels.
- Hekwerken.
- Elementen voor de infrastructuur.

Zoals eerder genoemd een breed werkterrein dat door zijn diversiteit inzet vraagt van de medewerkers om allerlei nieuwe ontwikkelingen op de voet te volgen en daar ook een bijdrage aan te leveren. Dit geldt niet alleen op het gebied van ontwikkelingen in de gezondheidszorg, maar ook voor duurzame ontwikkelingen zoals:

- Beperking van energiegebruik of energiebeheer.
- Circulair materiaalgebruik.
- Productiemethodiek.

En dat doen we altijd in nauwe samenwerking met onze opdrachtgevers.

> *“AL MET AL EEN DYNAMISCH VAKGEBIED”*

JUMBO GOLF
EN HOCKEY

V.l.n.r Jaap Allart, Stijn Rhodes en Mike Oosterveen.

Jumbo Golf is één van de acht golfvestigingen in Nederland. De Rotterdamse winkel vind u op het Cor Kieboomplein en heeft al 17 jaar een breed Golfassortiment. In Eindhoven komt binnenkort een nieuwe vestiging en de winkel in Teteringen wordt uitgebreid. Jumbo groeit nog steeds door. Het is de bedoeling om op termijn grote winkels te hebben met een breed Golf en Hockey assortiment.

Iedere winkel heeft een managementteam.
Ik spreek Mike samen met Stijn die het management voeren bij de Rotterdamse vestiging.
Mike: “het is de bedoeling dat we als team gezamenlijk en in goede samenwerking het management doen en dat lukt hier goed. We proberen ook in iedere vestiging dezelfde sfeer te hebben zodat je overal dezelfde kwaliteit en het servicegevoel ervaart. Dat maakt het voor de werknemers ook makkelijker om af en toe in een andere vestiging in Nederland bij te springen. Jumbo staat voor alle golfers in Nederland open en we zijn erg trots op onze samenwerking met de NGF waardoor we ook een mooie aansluiting hebben op startende golfers. We proberen ook met onze acties een zo breed mogelijk golfpubliek te bereiken. Dat doen we door prijsvragen, maar ook door kortingsacties zoals de het 2de artikel voor de helft van de prijs bij ballen, handschoenen en bepaalde kleding. Verder geven we een giftcard bij aankoop van schoenen of trolleys en we hebben een 60 dagen tevredenheidsgarantie op nieuwe golfsets of schoenen. Wij zoeken altijd een passende oplossing. Onze service gaat ver omdat we altijd tevreden klanten willen hebben”.

Golf fittings

Wie golft weet dat goed materiaal inherent is aan succesvol golfen, dus meer plezier in het spel. Daarom kun je bij Jumbo Golf terecht voor een professionele fitting met een trackman systeem. Mike: “veel mensen weten nog niet dat wij hier clubfittings doen. Iedere golfer is verschillend. Als er bijvoorbeeld 2 mannen van dezelfde leeftijd en lengte een fitting doen kan het makkelijk zijn dat ze verschillende clubs nodig hebben. Het hangt af van de manier waarop je een bal raakt, van je balvlucht, wat je swingsnelheid is en de hoeveelheid spin een bal heeft. Allemaal elementen die te maken hebben welke club het meest geschikt is voor jouw lichaam. Met de trackman kunnen we nu met nauwkeurige cijfers golfers adviseren welke club het best bij hem of haar past. Dat doen we overigens ook voor schoenen. Als je 18 holes moet lopen zijn goed passende schoenen essentieel. Wij hebben hier de tools om de meest comfortabele leest te vinden voor jouw golfschoen”.

Golfclub Capelle

Mike: “we zitten natuurlijk dicht in de buurt van Golfclub Capelle dus we hebben hier veel vaste trouwe klanten uit die regio. We spelen zelf ook graag op Capelle en we sponsoren ook een toernooi op de club. De golftraditie op Capelle past goed bij ons. Daarom hopen we dat we nog een lange samenwerking houden en die de komende jaren verder kunnen uitbouwen”.

BLOK HOVENIERS
PASSIE VOOR ’GREEN’

Of het nu gaat om stadstuinen, moderne tuinen of kindvriendelijke tuinen. De professionals van Blok Hoveniers uit Nieuwerkerk aan den IJssel ontwerpen altijd unieke tuinen. Zij zien uw tuin als een plek met een eigen identiteit. Persoonlijk op maat gemaakt voor uw specifieke situatie. Tuinen met stijl waarin hun visie wordt vertaald in uw tuinwensen. Blok Hoveniers, stijlvol van nature!

Tegenover me zit Leo Blok, samen met zijn broer Peter runt hij sinds 1989 Blok Hoveniers. In de loop der jaren heeft Blok Hoveniers zich op de kaart gezet als een gerenommeerd hoveniersbedrijf. Met een team van circa 15 vakmensen worden kwaliteitstuinen ontworpen, aangelegd en onderhouden. Blok Hoveniers biedt u alle facetten van het vakmanschap dat hovenier heet. “Wij bieden opdrachtgevers een totaalconcept van ontwerp tot de aanleg en het onderhoud van uw (droom)tuin. Elke nieuwe opdracht, of deze nu groot of klein is met dito budget, zien wij als een uitdaging, een kans om uw wensen om te zetten in realiteit”.

Tuinontwerp

“Als hoveniersbedrijf willen wij ons onderscheiden. Dit doen wij ondermeer met onze tuinontwerpen. Wij beschikken over een eigen tuinontwerpster die het tuintekenen op sublieme wijze beheerst”. Naast een plattegrond kan Blok Hoveniers 3D aanzichten van uw toekomstige tuin maken. “Het werken met 3D aanzichten is fantastisch. U ziet direct hoe uw toekomstige tuin wordt”.

Creativiteit en kwaliteit

Blok Hoveniers staat voor creativiteit.
Dit ziet u terug in de tuinontwerpen. Een gevarieerd lijnenspel en goede verhoudingen zorgen voor een tuin die in balans is en de basis vormt voor jarenlang tuinplezier! Kwaliteit is terug te zien in de materialen. “Fraaie keramische tegels gecombineerd met een gebakken klinker, tuinverlichting van In-Lite, kant-en-klaar hagen van Mobilane. Kwaliteit is voor ons vanzelfsprekend, in alle facetten van ons werk is dit terug te zien”.

Buiten leven

“Het is een trend om meer buiten te leven, om de tuin te zien als verlengde van de huiskamer. Loungesets, diversiteit van (luxe) tuinhuizen en overkappingen, mogelijkheden om buiten te koken of zelfs te relaxen in een jacuzzi”. Een overkapping of tuinhuis in een tuin van Blok Hoveniers is maatwerk. “De mogelijkheden zijn ongekend”.

Tuinonderhoud

Naast tuinontwerp en tuinaanleg is tuinonderhoud een belangrijk onderdeel van het totaalconcept wat Blok Hoveniers biedt. “Het is leuk om een tuin aan te leggen en deze ook te mogen onderhouden. Na een aantal groeiseizoenen is een tuin op zijn mooist. Het is inspirerend om die ontwikkeling mee te maken.” Tuinonderhoud is bij Blok Hoveniers in vele varianten mogelijk. “Wij denken graag met u mee.”

Meer informatie: www.blokhoveniers.nl

DAAMEN & VAN SLUIS. *“WIJ KENNEN ONZE KLANTEN GOED”.*

Daamen & Van Sluis accountants en belastingadviseurs is opgericht in augustus 1987 door drs. Peter Paul Daamen, fiscalist, en Wim van Sluis, registeraccountant. Op 1 januari 1988 is Ton Martens toegetreden tot de maatschap en in 1999 Gert Abma, registeraccountant. Na vestiging in 1987 op de Heemraadssingel te Rotterdam is het kantoor in 1991 verhuisd naar de Cypresbaan te Capelle aan den IJssel en vervolgens in 2004 naar de huidige locatie Fascinatio Boulevard te Capelle aan den IJssel.

Wim van Sluis: “ik was 28 jaar toen we op de Heemraadsingel begonnen en Peter Paul Daamen was toen 36 jaar met meer ervaring. Dat werkte uitstekend. In 1988 toen ook Ton Martens toetrad tot ons bedrijf, kregen we al snel, via Pim Fortuin, de opdracht om de werkzaamheden voor de OV-studentenkaart te doen. Ton heeft 5 jaar controlling gedaan en heeft zelfs daar nog een paar jaar interim gewerkt.

Ton lachend; “als ik het over ‘ons’ had bedoelde ik vaker de OV-studentenkaart dan Daamen & Van Sluis, zo vaak zat ik er. Het was een mooie tijd. Daarvoor volgeden we een opleiding bij de rijks-accountantsdienst daar werkte je met mooie bedrijven samen. In die tijd heb ik veel geleerd”. Wim: “toen we het kantoor verder uitgebouwd hadden zijn we in 1991 verhuisd naar Capelle op de Cypresbaan. Op een bepaald moment hebben we een stuk grond gekocht op Fascinatio Boulevard en daar hebben we ons eigen kantoor laten bouwen. Eind 2004 zijn we daar ingetrokken. Op de luchtfoto is nog de grote feesttent te zien die we hadden laten neerzetten voor de feestelijk opening.” Ton: “momenteel werken veel mede-werkers van ons thuis en wisselen dit af met kantoor. Roulerend werkt nu 70% thuis en 30% op kantoor. We werken gewoon door maar merken dat alles wel wat vertraagd wordt door invloeden van buitenaf. We vinden het wel jammer dat we onze klanten momenteel minder vaak persoonlijk kunnen ontmoeten”. Ton: “wij onderscheiden ons als accountantsbureau door het persoonlijke contact en de directe advisering. Wij kennen onze klanten goed. Daarom zie je dat middelgrote opdrachtgevers voor ons kiezen”. Wim: “ik ben momenteel ook adviseur voor een Amerikaanse klant die we goed lokaal kunnen adviseren. Dat vinden we leuk om te doen. Daarnaast zijn we lid van de SRA en gebruiken ook de software die kwalitatief hoogwaardig is en wordt aangeboden aan de leden. Zo zijn we altijd op de hoogte van de laatste ontwikkelingen. Zeker in deze tijd gebeurt er veel op belasting- en accountantsgebied”.

De relatie met golf

Wim: “ons kantoor heeft zowel relaties in de regio Capelle als Rotterdam. Toen de golfbaan Capelle werd opgericht werd gevraagd of wij met een aandeel mee wilden doen. Dat hebben we gedaan we waren dus al vanaf de oprichting lid van de baan”. Ton: “dat is typisch iets voor ons. Het is een prima club en we komen er graag. Zo’n jaar of 12 zijn we donateur geweest. Helaas zijn er perioden dat je gewoon de tijd niet hebt om regelmatig op de baan te zijn. Wim: “we proberen wel altijd mee te doen met de bedrijvencompetitie. We organi-seerden wel eens een liefdadigheidsgolfdag voor het goede doel, de laatste keer voor de Roparun. We doen naast golf overigens ook veel voor andere goede doelen. We golfen nu nog steeds te weinig maar hopen in de toekomst vaker te komen.

Op de achtgrond de partners: Ton Martens, Wim van Sluis en Gert Abma. Op de voorgrond Babs Maes al 30 jaar Office Manager.

DE BESTE VRIENDEN *VAN HET IJSSELLAND ZIEKENHUIS*

Ruim drie jaar geleden is Daamen & van Sluis gevraagd om vriend te worden van het IJsselland ziekenhuis. Als maatschappelijk betrokken ondernemers in de regio werd dit meteen gehonoreerd en is Gert Abma, partner van Daamen & van Sluis, inmiddels ook penningmeester bij de Stichting Vrienden van het IJsselland Ziekenhuis.

Gert Abma: “We kregen de vraag of we de Vriendenstichting die min of meer een “slapend” bestaan had, weer nieuw leven wilden inblazen. We hebben om dit te realiseren een nieuw bestuur opgetuigd met als voorzitter Eric Faassen, oud wethouder in Capelle. Het bestuur bestaat nu uit een mooie groep betrokken mensen met een prima netwerk. Met deze enthousiaste groep mensen bouwen we, met verschillende partners uit de Gemeente Capelle, aan de groei van de Stichting.

Bouwen aan meer naamsbekendheid

De komende periode willen we het draagvlak vergroten door de stichting bekender te maken bij het grote publiek en mensen laten weten dat er ook voor andere zaken geld nodig is dan alleen maar de reguliere zorg. Vaak worden die randzaken zoals, betere apparatuur, meubilair op de kinderafdeling of de verbouwing van een geboortecentrum dat er inmiddels is, niet vergoed door de zorgverzekeraars.

Om meer bekendheid van de Stichting en haar werkzaamheden op te bouwen starten we na de zomer we met een ‘Muziek Aan Het Bed’ project waarbij we gedurende twee jaar muzikanten regelmatig langs de bedden laten gaan.
Muziek blijkt uitstekend te werken bij een genezingsproces. En op 30 september hebben we een golfdag op Golfclub Capelle voor het goede doel (aanmelden via gabma@daasluis.nl).
In de winter, op 15 december, hebben we een galadiner in het Isala theater in Capelle. Een heel bijzonder evenement waarbij de gasten aan ronde tafels op het podium zitten als eregasten en de artiesten vanuit de zaal optreden.
Maar ook in het ziekenhuis zelf gaan we veel activiteiten organiseren zoals concerten in de nieuw verbouwde entreehal”.

Bijdragen aan de zorg

Gert: “de gezondheidszorg is heel belangrijk. Maar daaromheen willen we er ook voor zorgen dat er een klimaat ontstaat waar mensen zich veilig en thuis voelen.
Dat helpt mee aan het genezingsproces en voegt daardoor veel toe. Voor het welbevinden van patiënten in de zorg is geen verzekeringsbijdrage dus het is belangrijk dat wij als Vriendenstichting ons daar sterk voor maken. En we zullen iedere aanvraag vanuit het ziekenhuis daarom ook kritisch volgen en alleen relevante aanvragen honoreren.

Crowdfunding

Een mooi recent crowdfunding project is het ‘koppelbed’. In feite een dubbel bed dat het voor een familielid of partner mogelijk maakt bij een patiënt te blijven. Dit soort faciliteiten bevorderen het genezingsproces maar wordt niet uit de reguliere zorgbijdragen vergoed.
Als Stichting Vrienden van het IJsselland Ziekenhuis zetten wij er ons hard voor in om dit financieel toch mogelijk te maken. We merken dat steeds meer bedrijven zich bij ons willen aansluiten om onze doelen te bereiken en we verwachten dat dit de komende jaren alleen maar meer wordt. Ieder bedrijf kan bij ons rekenen op een hartelijk welkom.”

Het bestuur van Stichting Vrienden van het IJsselland Ziekenhuis:

- **Dhr. E. Faassen**, voorzitter
- **Dhr. G. Abma**, penningmeester
- **Dhr. W. Groenendijk**, lid
- **Mevr. C. Collignon**, lid
- **Dhr. B. Sterkenburg**, lid
- **Dhr. W. Hendriks**, lid
- **Mevr. M. van den Anker**, lid
- **Dhr. R. Reuters**, lid (internist IJsselland Ziekenhuis)
- **Dhr. mr. A.H. van Wijk MPM**, secretaris (voorzitter Raad van Bestuur IJsselland Ziekenhuis)

GOLFCLUB CAPELLE
TOEGANKELIJK EN DUURZAAM

Golfclub Capelle is druk bezig om de golfbaan zo duurzaam mogelijk te maken. Er is zelfs al een duurzaamheidscertificaat behaald als officieel bewijs en erkenning voor de vele inspanningen die zijn gedaan.
In de bestuurskamer zitten Margot van der Haagen, Club Manager, Lex Cleton, Secretaris en Peter de Munnik, Baancommissaris. Met hen bespreken we de transitie van Golfclub Capelle naar een GEO gecertificeerde golfbaan.

Margot: “het begon eigenlijk allemaal met de wens om een GEO certificaat te behalen. GEO is het internationaal erkende milieukeurmerk van de Golf Environment Organization en wordt uitgereikt aan golfbanen die zorgvuldig met milieu en natuur omgaan. Daarnaast mogen we door nieuwe overheidsrichtlijnen geen bestrijdingsmiddelen en chemische stoffen meer gebruiken op de baan. Dat vergt dus een totaal andere en milieubewuste aanpak bij het in conditie houden van de baan.”

Peter: “er is vanuit de golfwereld een initiatief genomen om beter om te gaan met de omgeving en dat past uitstekend binnen de richtlijnen van het GEO-certificaat. Het zet je tot nadenken hoe je de natuur kunt inzetten om de natuurlijke vijanden van de baan milieuvriendelijk te bestrijden. Zo eten Spreeuwen bijvoorbeeld de Engerlingen op die zich tussen gras nestelen en de wortels kunnen beschadigen. De biodiversiteit is belangrijk op een baan. Wij bekijken voortdurend hoe we de natuur een handje kunnen helpen. Dat kan door bijvoorbeeld bepaalde bomen te planten of meer bijen te introduceren. Vroeger werd op een andere manier naar een golfbaan gekeken, wij kijken nu door een ‘natuurbril’ naar de mogelijkheden”.

Margot: “het was een heel uitgebreid proces en we hebben er veel tijd aan besteed. gelukkig hebben we veel vrijwilligers op de club die enthousiast meegewerkt hebben. En het was mooi om te horen dat de ecoloog, die we bij het project hadden betrokken, onze golfbaan een ‘ecologische enclave in de gemeente Capelle’ noemde. Naast het feit dat we natuurlijk een goede golfbaan willen zijn is dit ook iets waar we erg trots op zijn”.

Lex: “het hele project heeft ons een stuk bewuster gemaakt van de wijze waarop we met de natuur die we hier hebben om willen gaan. Het hele ‘rentmeesterschap’ is veel meer op de voorgrond gekomen dan vroeger. Dat uit zich in de bijen die we hier houden, in de vogelhuisjes die we overal hebben hangen en de afvalstromen waar we heel anders mee omgaan.

Margot: “ in samenwerking met de Rabobank hebben we meegedaan aan de Circulair Ondernemen Challenge waardoor we, naast het gebruik van zonnepanelen om de elektrische handicarts op te laden, ook kijken naar de verschillende afvalstromen die we nog efficiënter en duurzamer willen laten verwerken. We scheiden inmiddels het plastic van het gewone afval voor hergebruik, maar we willen eigenlijk helemaal af van petflessen en daartoe hebben we een speciale drinkfles ontwikkeld die steeds hergebruikt kan worden door hem bij te vullen bij het restaurant. En we hopen, voor het verwerken van het afval, te kunnen gaan werken met nieuwe grotere silo’s die half in de grond komen. Deze worden minder vaak geleegd, dus rijden er minder vrachtwagens. Daarnaast kunnen we de rest van de afvalstromen, met onze nieuwe afvalverwerker, ook efficiënter gaan managen. We doen dus al veel op milieugebied maar als het beter kan, dan doen we dat”.

Lex: “we roepen ook onze leden op om bewust bezig te zijn en minder afval te genereren, bijvoorbeeld door gebruik te maken van de nieuwe drinkfles de ‘Klean Kanteen’. We moeten gezamenlijk bewuster bezig zijn.” Peter: “we zijn een proces gestart dat we regelmatig moeten monitoren en dat doen we ook met de diverse instanties waar we mee werken. We blijven kijken naar verbeteringen die we kunnen doorvoeren.”

Lex: “naast duurzaam beleid werken we ook aan de openheid van onze club naar de maatschappij. Dat uit zich bijvoorbeeld doordat wij de jeugd in Capelle uitnodigen om kennis te maken met onze sport en door het speciale programma dat wij voor gehandicapten zijn gestart. Wat veel mensen ook niet weten is dat de driving range gratis toegankelijk is voor iedereen en datzelfde geldt voor het restaurant. Kortom we doen er veel aan om goed verbonden te zijn met de gemeente en iedereen die kennis wil maken met de golfsport is hier van harte welkom. Dat maakt golfclub Capelle een onderdeel van de gemeente. Daarom werken we ook samen met het gemeentelijke initiatief Sportief Capelle”.

Peter: “het mooie van de golfsport is dat het gezond is en je het tot op hoge leeftijd veilig kunt blijven doen zonder grote risico’s op blessures”.

Lex: “we hebben voor alle leeftijdsgroepen een mooi gesegmenteerd pakket abonnementen en golfcursussen met aantrekkelijke contributietarieven dus in feite kan iedereen die wil gaan golfen bij ons terecht.”

SPEL-*VORMEN*

01 BEST BALL-WORST BALL *(HIGH-LOW)*

VOOR 4 SPELERS

Ook bekend als high ball-low ball. Dit is een matchplaywedstrijd waarin twee spelers (A en B) als partners spelen tegen twee andere spelers (C en D). Iedere speler speelt zijn eigen bal. Op elke hole wordt de beste bal (score) van A en B vergeleken met de beste van C en D, en op elke hole wordt de slechtste bal (score) van A en B vergeleken met de slechtste van C en D.

Voorbeeld 1
A en C maken op de eerste hole par, B maakt bogey en D double bogey. Het is nu 1 up voor team A en B.

Voorbeeld 2
A maakt op de eerste hole bogey, B maakt double bogey. C maakt par en D maakt bogey. C wint van A en D wint van B; het is nu 2 up voor team C en D.

Je kunt een hole ook halven. Het leuke van best ball-worst ball is dat er elke bal er toe doet.
Je kunt dit spelletje ook met handicapverrekening spelen.

Voorbeeld 3
Speler A heeft op de eerste hole twee stablefordpunten behaald, speler B heeft een streep, speler C heeft twee stablefordpunten en speler D heeft één stablefordpunt. Team C en D komt op 1 up.

02 AMERI-KAANTJE *(SPLIT SIXES)*

VOOR 3 SPELERS

Amerikaantje is een leuke spelvorm als je met z'n drieën speelt.
Er zijn per hole zes punten te verdelen.

- *Speler A maakt par, speler B een bogey en speler C een dubbele bogey* → Speler A krijgt op deze hole vier punten, speler B twee punten, speler C nul.
- *Speler A en speler B maken bogey, speler C maakt een dubbele bogey* → Speler A en B krijgen op deze hole 3 punten, speler C nul.
- *Speler A maakt par, speler B en C maken bogey* → Speler A krijgt op deze hole vier punten, speler B krijgt één punt en speler C krijgt één punt.
- *Speler A, B en C maken bogey* → Iedere speler krijgt op deze hole twee punten.

Iedere hole maak je dus opnieuw kans op punten. Na elke hole tel je het totaal per speler op. Na negen of 18 holes is er een winnaar (tenzij er gelijk wordt gespeeld).

Amerikaantje is heel geschikt voor een vriendschappelijk partijtje golf met beginners. Met handicapverrekening kun je het ook met spelers van verschillende niveaus spelen.

Bijvoorbeeld
- Speler A maakt par en krijgt daarvoor 2 stablefordpunten, speler B maakt bogey en krijgt ook 2 stablefordpunten, speler C maakt een dubbele bogey en krijgt 1 stablefordpunt →
  Speler A en B krijgen op deze hole ieder 3 punten voor het Amerikaantje, speler C krijgt 0 punten.
- Etc.

03 MATCHPLAY MET Z'N DRIEËN *(OF VIEREN)*

VOOR 3 / 4 SPELERS

'Matchplay met z'n drieën' lijkt erg veel op Amerikaantje maar verschilt er echt van. Het gaat als volgt. Op elke hole krijgt iedere speler zoveel punten als het aantal spelers dat hij verslagen heeft. Dus:

- Als op een hole A beter is dan de gelijk eindigende B en C, dan krijgt A twee punten en B en C niets. als op een hole A beter is dan B en deze weer beter is dan C, dan krijgt A twee punten en B één punt en C niets.
- Als op een hole A en B gelijk eindigen maar beter zijn dan C, dan krijgen A en B ieder een punt en C niets.
- Als op een hole A en B en C gelijk eindigen, dan krijgen A en B en C niets.

In feite leidt de regel "je krijgt zoveel punten als het aantal spelers dat je verslagen hebt" bij twee spelers tot dezelfde einduitslag als bij de echte matchplay. (Bij matchplay is de puntentelling identiek behalve dat de totale scores worden verlaagd, bij iedereen evenveel, zo danig dat de spelers met de laagste scores op nul uitkomen).

Je kunt dit ook met z'n vieren doen. Je kunt handicapverrekening doen door bij het criterium "de een is beter dan de ander" rekening te houden met het aantal handicapscores dat ieder van de twee op deze hole zouden krijgen.

> *"ROEP HEEL HARD 'FORE', ALS JE IEMAND DREIGT TE RAKEN."*

04 SNAKE

VOOR 2/ 3 / 4 SPELERS

Je speelt los van een andere spelvorm op elke hole om de snake' (slang). Elke bal moet uitgeholed worden. De eerste speler die een drie-putt maakt, krijgt de snake. De speler houdt 'de snake' totdat een andere speler een drie-putt maakt. De speler die aan het eind van de ronde de snake heeft, moet een rondje geven.

De eerste putt is de eerste slag die op de green gemaakt wordt; slagen met de putter van buiten de green tellen dus niet als de eerste putt. Als twee of meer spelers op dezelfde green een 3-putt maken, dan krijgt de speler die het laatst heeft uitgeholed de 'snake'. Het is dus belangrijk om te kijken wie het verst van de hole ligt en het eerst moet putten.

05 BISQUE

VOOR 2 / 3 / 4 SPELERS OF EEN GROEP

Bij deze spelvorm speelt iedereen tegen zijn netto par. Als je geen slag krijgt, dan is een bruto par een netto par. Als je één slag krijgt, dan is een bruto bogey een netto par. Etc.

Maar bij bisque kijk je niet naar de stroke index op de scorekaart om te zien waar je een slag krijgt, je bepaalt zelf waar je je slagen gebruikt. Als je bijvoorbeeld negen holes speelt en tien slagen krijgt, dan mag je er maximaal twee per hole inzetten totdat de tien slagen op zijn. Je moet wel op de tee aankondigen of je een slag (of twee) gaat inzetten.

Wanneer een speler op een hole één of meer slagen onder zijn netto par speelt, dan noteert hij als score een plusje. Speelt hij de hole in netto par, dan noteert hij een nulletje. Speelt hij de hole in meer slagen dan netto par, dan moet hij de bal oppakken en noteert hij voor die hole een minnetje. Na het spelen van negen of 18 holes telt iedere speler het aantal plussen en minnen. De winnaar is de speler die het beste resultaat behaalt (bijvoorbeeld +2).

06 STRIKE TREE

VOOR 2 / 3 / 4 SPELERS OF EEN GROEP

Aan het eind van een 9-holes ronde mag iedere speler drie holes wegstrepen. Dus de beste 6-holes score wint. Je mag dus drie holes verpesten, maar je moet het op zes holes zo goed mogelijk doen.

> *"EEN EAGLE IS 2 SLAGEN ONDER PAR."*

07 DE SLECHTSTE BAL

VOOR 2 / 4 SPELERS

Dit kun je doen met twee spelers of met vier spelers (en je moet het doen als de baan behoorlijk leeg is en je andere spelers niet ophoudt).

Met twee spelers - Je slaat allebei twee afslagen. Vervolgens moet je verder waar je slechtste bal ligt. Vanaf dat punt sla je opnieuw twee keer. Opnieuw moet je verder op het punt waar je slechtste bal ligt en opnieuw sla je twee keer. De speler met de beste score na negen of 18 holes wint het potje.

Wat is de slechtste bal? Dat bepaalt je tegenstander ...

Met vier spelers - De twee spelers van team 1 slaan af en de twee spelers van team 2 slaan af. Team 1 moet verder op de plek waar de slechtste bal ligt. Daar slaan beide spelers een bal. Team 1 moet opnieuw verder vanaf het punt waar de slechtste bal ligt. Etc. Het team met de beste score na negen of 18 holes wint het potje. ‘De slechtste bal’ is dus een vorm van Texas scramble alleen kies je steeds voor de slechtste bal in plaats van de beste.

08 BINGO BANGO BONGO

VOOR 2 / 3 / 4 SPELERS (OF EEN FOURSOME)

Bij Bingo bango bongo (ook Bingle bangle bungle genoemd) zijn er op elke hole drie punten te winnen.

- Je mag pas slaan als het je beurt is, wie het verst van de vlag ligt slaat het eerst.
- De bingo gaat naar de speler die het eerst zijn bal op de green slaat.
- De bango gaat naar de speler die het dichtst bij de hole ligt zodra alle spelers hun bal op de green hebben geslagen.
- De bongo gaat naar de speler die het eerst uitholet.

Voorbeeld
speler A wint de bingo en bango op hole 1 en krijgt twee punten. Speler B wint de bongo en heeft één punt na hole 1. Speler C wint niks en staat op nul punten. Etc.

Of je par maakt of bogey doet er niet toe, hoewel je iemand kunt uitschakelen voor een bingo, bango of bongo als die persoon bijvoorbeeld een triple bogey maakt.

Dit spelletje kun je met spelers van verschillende niveaus spelen (bijvorbeeld handicap 20, 30 en 40) omdat de minst goede speler veel kans maakt om punten te winnen; hij/zij ligt vaak het verst van de hole en heeft kans op een bingo, bango of bongo.

09 TEXAS SCRAMBLE

VOOR 4 SPELERS

Een team van twee personen (A en B) speelt tegen een ander team van twee spelers (C en D). Je vormt een vierbal.

- Speler A en B slaan af, kiezen de beste bal en slaan vanaf dat punt weer verder met hun eigen bal. Ze kiezen dan weer de beste bal en slaan (putten) vanaf dat punt weer verder, totdat de bal is uitgeholed.
- Speler C en D doen precies hetzelfde.
- Op hole 1 maakt het duo A-B par en het duo C-D maakt bogey. Het is nu 1 up voor duo A-B.
- Je kunt ook ook strokeplay spelen en de scores na 8 of 18 holes optellen.

10 TEXAS SCRAMBLE

VOOR EEN GROEP

In teams van drie of vier spelers ga je de baan in. Alle spelers van het team slaan op elke hole af. Vervolgens kiest het team de beste bal om mee verder te spelen. Vanaf daar slaan alle spelers nogmaals met hun eigen bal verder en dan wordt weer de beste bal gekozen. Zo ga je verder tot er is uitgeholed.

Na negen of 18 holes vergelijk je de scores van de teams om een winnend team te bepalen. Omdat je telkens met de beste bal verder speelt, is dit een relatief snelle spelvorm en iedereen in het team is belangrijk.

11 CHAMBLES

VOOR EEN GROEP

Een leuke, in Nederland nog vrij onbekende variatie op Texas Scramble is chambles. Hierbij slaat ook iedereen af en kiest het team de beste bal om mee verder te spelen. Vanaf dat punt speelt iedereen individueel stableford en worden de twee beste scores genoteerd. Omdat iedereen pas individueel gaat spelen na een goede afslag, gaat het spel vrij snel en kan de speler met de hoogste handicap weleens je beste speler worden.

Foto: Peter van Toen

12 STOKKEN-ROOF

VOOR 2 / 3 / 4 SPELERS OF EEN GROEP

Matchplay. Het team dat een hole wint, mag van het andere team een stok afnemen (of later in de partij een eerder verloren stok terugpakken). Je mag de putter afpakken... Als een team nog maar één stok heeft, mag die niet meer worden afgenomen.Een team kan uit één of twee spelers bestaan.

13 VLAGGEN-WEDSTRIJD

VOOR EEN GROEP

De vlaggenwedstrijd kan je zowel individueel als in teams spelen maar is vooral leuk om met een grote groep te doen. Hierbij is de handicap van de spelers belangrijk. Een speler met bijvoorbeeld handicap 24 krijgt op een par-72-baan 96 slagen (72 + 24). Nadat de speler 96 keer heeft geslagen, steekt hij zijn vlaggetje in de grond waar de bal op dat moment is. Degene met de vlag die het verst is geplaatst, heeft gewonnen. Het kan zijn dat spelers op hole 16 al klaar zijn of door moeten naar de 19de of zelfs 20ste hole.

14 TOUWTJES-WEDSTRIJD

VOOR EEN GROEP

Iedere speler in een team krijgt een stuk touw mee met de helft van zijn of haar handicap in meters. Dus bijvoorbeeld bij handicap 24 twaalf meter touw. Dit mag hij of zij, in overleg met teamgenoten, overal gebruiken ter verbetering van zijn ligging, ook dichter bij de hole. De lengte van het touw om bijvoorbeeld uit een bunker te komen of een putt te holen, moet hij van de twaalf meter afknippen. Iedere meter van het touw kan maar één keer worden ingezet, dus een goede tactiek is nodig.

15 SKINS

VOOR 2 / 3 / 4 SPELERS

Iedere speler zet per hole een bepaald bedrag in de pot, bijvoorbeeld 1 euro. Stel dat er vier spelers meedoen, dan zit er op de eerste hole 4 euro in de pot. Als een speler op de eerste de hole wint van alle andere spelers, wint hij de pot (4 euro). Is er meer dan één winnaar dan wordt de pot niet verdeeld, maar blijft die staan. Op hole 2 zit dan 8 euro in de pot.

16 MURPHYS

VOOR 2 / 3 / 4 SPELERS OF EEN GROEP

Een aangepaste vorm van Stableford: -3 voor dubbel bogey of erger, -1 voor bogey, nul voor par, +2 voor birdie, +5 voor eagle, +8 voor albatross.

17 SUNNINGDALE

VOOR 2 SPELERS

Matchplay zonder handicap-verrekening. Als speler A op 2 up komt, geeft hij zijn tegen-stander (speler B) op de volgende hole een slag. Sperler B blijft een slag krijgen totdat de achterstand 1 down is.

18

ANIMALS GOLF

VOOR 2 / 3 / 4 SPELERS OF EEN GROEP

Bij Animals golf krijg je extra ‘straf’ bij fouten die je maakt, waarop je aan het einde van de ronde wordt afgerekend. Je kunt natuurlijk zelf een lijstje maken van de ‘fouten’ en de daarbij behorende dieren maar dit is een voorbeeld van een traditionele indeling:

Kikker: bal in het water
Aap: bal raakt hoorbaar een deel van een boom
Kameel: bal in de bunker
Kip: putt die te kort wordt gelaten
Mol: uit de bunker met twee of meer slagen
Slang: drie of meer putts op de green
Marmot: bal verloren in bos
Gorilla: bal out of bounds
Poes: drive niet verder dan de oranje tee.

Er is slechts één exemplaar van elk dier. De speler die als laatste de fout maakt, ontvangt het dier van de speler die die fout als een na laatste maakte. Aan het einde van de ronde krijgen alle spelers met één of meer dieren een straf. Die kun je zelf bepalen, zoals het betalen van een euro per dier aan de flightgenoten.

Voorbeeld: Op hole 2 slaat Frank de bal out of bounds; hij krijgt de gorilla. Op hole 3 slaat Frank in het water en krijgt de kikker erbij. Op hole 6 slaat Tim de bal in het water en krijgt de kikker van Frank (die de gorilla houdt). Op de tiende hole landt de bal van Rob in een bunker, hij komt daar met twee slagen uit en maakt drie putts op de green. Rob krijgt de kameel, de mol en de slang. (Tim en Frank houden de dieren die ze hebben). Tim heeft op hole 17 drie putts nodig om uit te holen en neemt de slang over van Rob. Aan het einde van de ronde heeft Frank de gorilla, Tim de kikker en de slang en Rob de kameel en de mol. Frank betaalt nu een euro aan Tim en Rob, Tim betaalt twee euro aan Frank en Rob en Rob betaalt twee euro aan Frank en Tim.

> *“EEN BIRDIE IS 1 SLAG ONDER PAR.”*

A Vebego family company
Hago

WHS *SYSTEEM*

Per 1 januari 2021 heeft ook in Nederland het Wereld Handicap Systeem het EGA Handicap Systeem vervangen. Met de introductie van het WHS zijn alle golfregelsystemen in de hele wereld gelijk: de Rules of Golf, de Amateur Status, de Equipment Rules en het World Handicap System. Een handicap, bijvoorbeeld 18, vertegenwoordigt dan over de gehele wereld dezelfde speelsterkte. En omgekeerd kan een speler overal in de wereld spelen vanaf zijn WHS-handicap.

De berekening van een WHS-handicap gaat anders dan die van je oude EGA-handicap, daarom is je eerste handicap in het WHS in de meeste gevallen anders zijn dan je laatste EGA-handicap.

Het EGA-Systeem kijkt vooral naar je laatste handicap en weerspiegelt wat je kunt presteren op een topdag. Bij een goede ronde zakt een EGA-Handicap altijd, terwijl dat een WHS-handicap niet zo hoeft te zijn, ondanks een goede ronde kan je handicap toch omhoog gaan.

Voor gedetailleerde uitleg zie:
https://www.golf.nl/whs

De belangrijkste veranderingen

1. Met de invoering van het WHS is er in de praktijk weinig veranderd: je voert een qualifying score in en de computer berekent je nieuwe handicap.
2. Maar op het moment dat het WHS is ingevoerd, hebben de meeste spelers een andere handicap gekregen. Hun WHS-handicap zal afwijken van hun laatste EGA-handicap voor de invoering.
3. En bij veel spelers is “de eerste WHS-handicap” hoger dan “de laatste EGA-handicap”. Dat komt omdat de WHS-handicap-berekening heel anders werkt dan die van het oude EGA-systeem.
4. Je kunt ervoor zorgen dat je WHS-handicap een goede afspiegeling is van je golfvaardig-heid en redelijk stabiel blijft, door zo veel mogelijk qualifying scores in te leveren.
5. Je WHS-handicap wordt bepaald door het gemiddelde van je beste 8 “dagresultaten” over je laatste 20 qualifying ronden. Daarom is het belangrijk om een ronde zo goed mogelijk af te maken, ook wanneer de buffer uit zicht is. Want als een minder goede score toch deel gaat uitmaken van je beste 8 scores, dan levert een score met als equivalent 31 stableford punten een aanzienlijk beter dagresultaat op dan een score met als equivalent 26 stableford punten.
6. Je beste dagresultaten kun je beschouwen als je beste prestaties na verrekening van het een en ander, met name de moeilijkheidsgraad van de baan.
7. Je kunt je WHS-handicap niet eenvoudig zelf berekenen, maar staat op je digitale NGF-pas waar te zien is wat je WHS-handicap op dat moment is.
8. Bij het WHS leidt een ronde die beter is dan je handicap vaak, maar niet per definitie, tot een daling van je handicap.
9. In het WHS mag iedereen (ook spelers met een handicap van 4,4 en lager) qualifying ronden spelen, ook over 9 of meer holes. Ook kan iedereen na de invoering van het WHS meedoen aan qualifying wedstrijden, ook wedstrijden over 9 of meer holes.
10. Een qualifying ronde of wedstrijd spelen over bijvoorbeeld 12 of 14 holes? Behoort in het WHS tot de mogelijkheden, maar er zijn voorwaarden aan verbonden.
11. Stableford is als spelvorm niet verdwenen, maar stableford punten zijn niet langer de rekeneenheid voor een handicapaanpassing.
12. Als je in het WHS een score invoert krijg je meteen te zien wat je provisionele handicap is (je vermoedelijke nieuwe handicap), maar pas de volgende ochtend weet je definitief wat je nieuwe handicap is. Bij extreem makkelijk of moeilijk weer, of bij een zeer makkelijke of lastige setup van de baan, kan er aan het eind van de dag een correctie op je score plaats-vinden en kan je provisionele handicap ’s nachts nog aangepast worden.
13. Als er 20 of meer scores in je handicap-geschiedenis zitten, zal je WHS-handicap bij tijdelijk vormverlies niet extreem snel stijgen. Bij minder dan 20 scores in je geschiedenis is dat wel mogelijk.
14. Een extreem goede ronde wordt beloond met een extra verlaging van een handicap.

Foto: Peter van Toen

ALGEMENE BEREKENING VAN JE HANDICAP IN HET WHS

Een WHS-handicap geeft weer welke score een speler kan halen als hij goed speelt onder standaardomstandigheden. Maar een speler speelt niet altijd goed. Iedere baan is anders. Iedere dag is anders. Het WHS houdt rekening met deze verschillen.

Zie: https://www.golf.nl/golfsport/handicapsysteem/whs/hoe-werkt-de-berekening-van-een-handicap-in-het-nieuwe-world-handicap-system

Je score

Het fundament van het WHS is je score, het **dagresultaat**. Deze geeft aan hoe goed je hebt gespeeld in verhouding tot de moeilijkheidsgraad van de omstandigheden.

- De **Course en Slope Rating** zijn een maat voor de moeilijkheidsgraad van de baan onder standaardomstandigheden.
- De **Playing Conditions Calculation (PCC)** is de maat voor de omstandigheden van de dag zoals het weer, de hoogte van de rough of de pinposities. Deze Playing Conditions worden in het WHS aan het eind van iedere dag berekend uit alle ingeleverde qualifying scores (vergelijkbaar met de CBA in het EGA Handicap Systeem).

Het WHS gebruikt voor de berekening van een handicap niet het aantal stableford punten, maar het aantal slagen, gemaximeerd op een score per hole van de Net Double Bogey (Aangepaste **Bruto Score**, Par + 2 + aantal handicapslagen dat je meekrijgt op een hole).

Als voorbeeld, 80 slagen op een 18 holes ronde in Capelle levert je een dagresultaat op van 10,5 (113/125 x (80 - 68,4), bij PCC=0) en bij 90 slagen is het dagresultaat 19,5.

Het is de handicap waarmee je de ronde hebt gespeeld, ongeacht je wat je (playing)handicap is.

De beste 8 van de laatste 20

Je scores worden bijgehouden in de handicap administratie, dit is niet veranderd. Maar je WHS handicap is niet meer, zoals dat was in het EGA Handicap Systeem, gebaseerd op je laatste handicap, maar op het gemiddelde van de beste 8 van je laatste 20 scores. Je slechtste scores tellen niet mee en je WHS-handicap geeft dus weer hoe goed je hebt gespeeld op je betere dagen. Ook in dit systeem geldt, hoe meer scores je inlevert, des te beter je handicap overeenkomt met je werkelijke speelsterkte.

In Stroke Play Formats

Score Differential = (113 ÷ Slope Rating) x (adjusted gross score – Course Rating – PCC adjustment)

Goede dagen en slechte dagen

Iedere speler kan een slechte dag hebben of zelfs een periode niet in vorm zijn. Dat is van tijdelijke aard. Daarom kijkt het WHS niet alleen naar je meest recente beste scores, het kijkt ook naar je laagste handicap in de afgelopen 12 maanden: de **Low Handicap Index**. Heb je een slechte dag, dan zorgen de **Soft Cap** en de **Hard Cap** mechanismen ervoor dat je handicap niet te snel omhoog kan gaan.

Erg goede dagen

Vooral beginners en jeugd kunnen soms met grote sprongen vooruitgaan in een korte periode. En soms heb je gewoon een uitzonderlijk goede dag en haal je een score van 7 of meer slagen onder je handicap. Via de **exceptional Score** past het systeem dan een extra verlaging van je handicap toe.

Maatwerk

Het handicapcalculatiesysteem kan niet altijd een significante verandering in de speelsterkte van een speler opmerken. Dan is maatwerk nodig. De Handicap Commissie controleert met een jaarlijkse of tussentijdse review of de handicap aanpassingen overeenkomen met de werkelijke speelsterkte van een speler.

9 holes kaarten

In het World Handicap System kan je naast 9 of 18 holes rondes ook qualifying ronden en wedstrijden spelen over 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16 of 17 holes. De gedachte hierachter is dat het ook mogelijk moet zijn om een qualifying score in te leveren als het niet lukt om een 18-holes ronde te spelen bv je stopt na hole 13 omdat het donker wordt of omdat je dat vooraf zo had afgesproken.
De gespeelde holes moeten aaneengesloten zijn en je kan bv niet na hole 13, voor het viaduct, terug gaan over hole 18 en dat als 14e score op je kaart meenemen.

Het is ook niet toegestaan om zonder reden je ronde aan te passen en geen score op hole 18 te noteren omdat je hole 18 lastig vindt of omdat je daar een slechte afslag had.

Zie: https://www.golf.nl/golfsport/handicapsysteem/whs/qualifying-ronden-van-10-tot-en-met-17-holes-en-andere-vernieuwingen

Qualfying kaarten op andere banen

Loop je qualifying kaarten op andere banen in Nederland: Voer dan je bruto score per hole in, de app van de NGF kent de baangegevens van de Nederlandse banen. Een score met alleen stableford punten kan niet worden gebruikt.
Om qualifying rondes op **buitenlandse banen** te kunnen verwerken moet naast de bruto score ook de **Course Rating en Slope Rating van de baan worden genoteerd.**

Foto: Peter van Toen

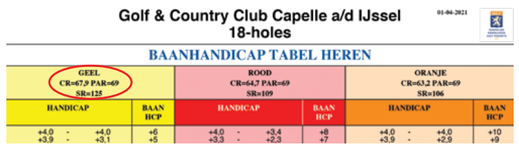
Advies

De 20 scores of meer maken het WHS een robuust systeem. Het advies aan iedereen is om zoveel mogelijk scores in te leveren. Het is in het WHS belangrijk om **een ronde zo goed mogelijk af te maken**, ook al is je “buffer” (EGA) niet meer in zicht. Immers als deze score deel gaat uitmaken van de beste 8, dan leveren 31 stableford punten een betere WHS-score op dan 26 stableford punten.

RONDE VOORBEELD

Course handicap

Het begint met de keuze van een combinatie van tee en lus(sen). Iedere set tees heeft een eigen moeilijkheidsgraad: de Course Rating en de Slope Rating.
Deze bepalen de Course Handicap (in het EGA-systeem werd dit de Playing Handicap genoemd) : het aantal handicapslagen dat je op de te spelen baan krijgt op basis van je standaard-handicap. De Course Handicap zijn samen met de Course Rating, en de Slope Rating te vinden in de handicaptabellen, de apps en/of de website van de baan.



Golf & Country Club Capelle a/d IJssel
18-holes

01-04-2021

BAANHANDICAP TABEL HEREN

GEEL CR=67,9 PAR=69 SR=125			ROOD CR=64,7 PAR=69 SR=109			ORANJE CR=63,2 PAR=69 SR=106		
HANDICAP		BAAN HCP	HANDICAP		BAAN HCP	HANDICAP		BAAN HCP
+4,0	- +4,0	+6	+4,0	- +3,4	+8	+4,0	- +4,0	+10
+3,9	- +3,1	+5	+3,3	- +2,3	+7	+3,9	- +2,9	+9

De spelvorm bepaalt de handicapverrekening in de wedstrijd. Dit is in het WHS de **Playing Handicap**, de Course Handicap aangepast met handicap allowances (handicapverrekening/de aanpassing van de handicap afhankelijk van het soort wedstrijd dat je speelt of de spelvorm).
De playing handicap wordt gebruikt voor de wedstrijd uitslag, **de Course handicap wordt gebruikt bij de handicap berekening**. Kun je in een wedstrijd niet meer scoren maar heb je volgens de course handicap nog geen 'streep', raap dan de bal nog niet op maar hole dan uit noteer dan de score.

In het WHS zijn adviezen opgenomen voor bepaalde spelvormen: bijvoorbeeld Strokeplay: 95% van de Course Handicap.

Zie: https://www.ngf.nl/caddie/handicapping/handicapsysteem/wat-is-een-playing-handicap-in-het-whs

Format of Play	Type of Round	Recommended Handicap Allowance
Stroke play	Individual	95%
	Individual Stableford	95%
	Individual Par/Bogey	95%
	Individual Maximum Score	95%
	Four- Ball	85%
	Four- Ball Stableford	85%
	Four- Ball Par/Bogey	90%
Match Play	Individual	100%
	Four- Ball	90%

Bij strokeplay- en stablefordwedstrijden gaat om een kleine verschillen omdat de extra omrekening het minder duidelijk maakt wordt bij de stroke-play- en stablefordwedstrijden in Capelle van 100% verrekening uitgegaan.

Geschikt voor handicapdoeleinden

Niet iedere ronde levert een score op die gebruikt mag worden voor handicapdoeleinden.
De zogenaamde **Acceptable Score** moet gespeeld zijn volgens de **Rules of Golf**, op een qualifying baan, met een actuele Course en Slope Rating, in het gezelschap van een **marker** en met een voor handicapdoeleinden **geldige spelvorm**.

Geschikte spelvormen zijn Individuele Stroke-play-vormen, zoals Strokeplay, Stableford, Tegen Par, Tegen Bogey en Maximum Score. In het WHS zijn er geen handicapcategorieën en kunnen dus ook spelers uit categorie I (met handicap 4.4 of lager), Q-kaarten en wedstrijdscores inleveren voor 9 of 18 holes.
Naast 9 en 18 holes rondes kunnen ook scores over 10, 11, 12 of meer holes in het WHS qualifying zijn.

Net Double Bogey

De handicapslagen worden ook in het WHS-systeem verdeeld over de holes volgens de stroke index. Ongeacht de spelvorm van de ronde, geldt voor handicap doeleinden een maximum hole score.

De maximum score voor iedere hole is een Net Double Bogey: Par+2+je handicapslagen.
Voorbeeld: Een speler krijgt op een Par 4 twee slagen mee, de Net Double Bogey ,de maximum score op deze hole is 4+2+2=8 .

Marker en tijdig inleveren

Na verificatie van de marker kan de score ingevoerd of ingeleverd worden. Dit is dan de Bruto Score. **Het invoeren van de score moet zo snel mogelijk gebeuren, op dezelfde dag**. De PCC wordt elke dag, aan de hand van de ingeleverde kaarten, automatisch berekend voor elke baan. Het tijdig, op dezelfde dag, inleveren van je score is daarom nodig om jouw score me te laten tellen bij het bepalen van de PCC van de dag.

Zie: https://www.golf.nl/golfsport/handicapsysteem/whs/aanpassing-whs-handicap-met-playing-conditions-calculation-pcc

Om van de Bruto Score naar een nieuwe WHS Handicap te komen moeten nog een paar stappen doorlopen worden.

Aangepaste Bruto Score

De eerste stap is dat alle scores gecorrigeerd worden voor Net Double Bogey. Ook de scores voor holes die je eventueel niet gespeeld of niet uitgeholed hebt. Een score voor minder dan 18 gespeelde holes worden aangevuld tot een score voor 18 holes. Voor een 9-holes score wordt 2x de gespeelde 9-holes genomen. Voor de niet gespeelde holes wordt een score van netto par (2 stablefordpunten) genomen en netto par +1 (1 stableford punt) voor de eerste niet gespeelde hole als deze eerste niet gespeelde hole voor hole 14 is. Bij een 9-holes scorekaart wordt 2x de gespeelde 9-holes genomen.

In het EGA-systeem werd een score van 9-holes aangevuld met 18 stableford punten, in het WHS zijn dit er dus 17.

Het resultaat is de Aangepaste Bruto Score:

Datum				
Course	C	Gof&CC Capelle a/d IJssel		
Tee	H	Geel	Handicap	20,3
SR	125	Total	Course handicap	22
CR	68,4			
Par	69	18	holes	

Hole	Par	SI	Strokes	Stable-ford	Aangepaste Bruto Score
1	4	4	5	3	5
2	4	2	6	2	6
3	3	14	4	2	4
4	5	16	6	2	6
5	3	8	2	4	2
6	4	18	8	0	7
7	3	10	4	2	4
8	4	6	7	0	7
9	5	12	5	3	5
10	3	9	4	2	4
11	4	9	5	2	5
12	4	17	5	2	5
13	4	15	5	2	5
14	3	1	3	4	3
15	4	3	5	3	5
16	4	13	5	2	5
17	3	5	-	0	6
18	5	11	6	2	6
In	34	9		19	44
Out	35	9	47	18	46
Total	69	18		37	90
				PCC	-1
				Dagresultaat:	18,6

Bij een handicap 20,3 (22 slagen) wordt op hole 6, de score van 8 omgezet naar een Aangepaste Bruto Score van 7 en de streep op hole 17 naar een 6. Wat een totaal van de Aangepaste Bruto Score oplevert van 90.

Deze Aangepaste Bruto Score is de score op een bepaalde baan op een bepaalde dag. Maar een handicap in het WHS-systeem is de speelsterkte op een standaardbaan en onder standaard-condities.

Je Aangepaste Bruto Score wordt daarom teruggerekend naar een standaardbaan met behulp van de Course Rating en de standaardcondities voor het weer, de baan en de set-up van de baan met behulp van de Playing Conditions Calculation (PCC).

PCC

De PCC is vergelijkbaar met de CBA in het EGA-systeem, maar veelomvattender.
De PCC-calculatie wordt aan het eind van elke dag uitgevoerd over minimaal8 scores van spelers met handicap 36 of lager en kan variëren tussen -1 en +3. Voor een 9-holes ronde wordt de helft van de PCC gebruikt. De verwachting is dat een PCC-uitkomst in 10-15% van de gevallen zal afwijken van 0.

Niet ingeleverde kaart (NR)

Als een niet volledige ronde wordt gespeeld dan wordt onder het WHS voor de niet gespeelde holes een fictieve score bepaald (zie uitleg boven bij, Aangepaste Bruto Score).
Omdat het niet afmaken van een ronde de medespelers benadeeld die de ronde wel hebben afgerond (vaak onder barre weersom-standigheden), kan de handicap commissie een zgn penalty score toepassen.

Bij deGolfclub Capelle is daar een uniforme regel voor vastgesteld.

Daarnaast zal de R&H commissie op aangeven van de betreffende commissie of spelers zelf actie ondernemen in die individuele gevallen waar daar naar het oordeel van de R&H commissie aanleiding toe is.

Zie: https://www.ngf.nl/caddie/handicapping/handicapsysteem/wat-is-een-penalty-score-in-het-whs

Dagresultaat (Score Differential)

Het resultaat is de Score Differential (het Dagresultaat). De berekening wordt natuurlijk helemaal automatisch gedaan, maar voor de geïnteresseerden is de formule:

Score Differential= (113÷Slope Rating) x (aange-paste bruto score – Course Rating – PCC) In het bovenstaande voorbeeld: (113/125) x (90 - 68,4 + 1) = 0,904 * 20,6 = 18,6

Dit dagresultaat van je ronde wordt toegevoegd aan de historie van dagresultaten in het handicapoverzicht.

https://www.ngf.nl/caddie/handicapping/handi-capsysteem/hoe-wordt-handicap-berekend-in-het-wereld-handicap-systeem

BEREKENING WHS-HANDICAP

Nieuwe handicap, Soft Cap, Hard Cap Exceptional Score

Je nieuwe handicap wordt berekend uit het gemiddelde van de 8 beste dagresultaten van de laatste 20 scores. In de afbeelding is de nieuwe handicap 13,0. Maar is het verschil tussen de nieuwe handicap en de laagste handicap van de afgelopen 12 maanden groter dan 3, dan treedt een mechanisme in werking om een sterke stijging te beperken.

Alle slagen meer dan drie tellen voor 50% mee. Zou je nieuwe handicap bijvoorbeeld stijgen met 4 slagen, dan wordt de stijging beperkt tot 3.5. De maximale stijging (inclusief toepassing van de Soft Cap) is 5: de Hard Cap.
De Soft Cap en Hard Cap kunnen alleen in werking treden bij 20 dagresultaten of meer in de handicap historie.

Is er sprake van een exceptioneel goede score, dan treedt een ander mechanisme in werking. Bij een dagresultaat die 7 tot 10 slagen lager is dan de huidige handicap, worden de laatste 20 dagresultaten verlaagd met 2 slagen. Is het verschil meer dan 10 slagen, dan de verlaging 3 slagen.

Minder dan 20 scores

Voor de berekening van je WHS-handicap wordt uitgegaan van de **qualifying scores vanaf 1-1-2016.**

- Veel golfers hebben in de afgelopen jaren niet een totaal van 20 scores ingeleverd.
  Dit betekent dat bij de transitie van de EGA-handicap naar een WHS-handicap minder of geen scores gebruikt kunnen worden.

Score nr.	Speel datum	Baan	Course Rating	Slope Rating	Aangep. Bruto Score	Dag-resultaat (SD)
1	25-09-2020	Meadow GC	72.2	131	89	14.5
2	22-09-2020	Hill GC	70.5	125	91	18.5
3	05-09-2020	Hill GC	70.5	125	92	19.4
4	01-09-2020	Hill GC	70.5	125	99	25.8
5	28-08-2020	Hill GC	70.5	125	89	16.7
6	23-08-2020	River GC	71.3	127	92	18.4
7	26-07-2020	Meadow GC	72.2	131	87	12.8
8	14-07-2020	Hill GC	70.5	125	97	24.0
9	04-07-2020	Hill GC	70.5	125	88	15.8
10	19-06-2020	River GC	71.3	127	87	13.5
11	16-06-2020	Valley GC	69.9	118	95	24.0
12	12-06-2020	Forest GC	70.1	115	86	15.6
13	05-06-2020	Meadow GC	72.2	131	85	11.0
14	02-06-2020	Hill GC	70.5	125	82	10.4
15	30-05-2020	Hill GC	70.5	125	94	21.2
16	25-05-2020	Valley GC	69.9	118	89	18.3
17	22-05-2020	Hill GC	70.5	125	97	24.0
18	29-04-2020	Hill GC	70.5	125	85	13.1
19	14-04-2020	Hill GC	70.5	125	93	20.3
20	10-04-2020	Hill GC	70.5	125	94	21.2
21	03-04-2020	Meadow GC	72.2	131	86	12.1

- Bij elkaar optellen van de beste 8 dagresultaten (SD) van de laatste 20:

  12.8
  + 15.8
  + 13.5
  + 15.6
  + 11.0
  + 10.4
  + 13.1
  + 12.1

  = 104.3 / 8

- Het gemiddelde:
- Handicap Index: 13.0

- Bij weinig beschikbare scores wordt een deel van de beschikbare scores verwerkt en wordt de berekende handicap gecorrigeerd volgens een bepaalde tabel (zie hieronder). Bij één score is de correctie **-2**.
- Als er na 1-1-2016 minder dan 20 scores zijn ingeleverd dan wordt voor de berekening van de handicap een score toegevoegd met **de laatste EGA-handicap** + 2 (in het voorbeeld 19, 1 + 2 = 21,1).
- Als na 2016 geen enkele scores is ingeleverd blijft de handicap van de speler hierdoor gelijk aan de laatste EGA handicap (via de toegevoegde kaart 21,1 en de correctie van -2.)
- Initieel zal de handicap niet zoveel omhoog gaan, maar wanneer er meer scores ingeleverd worden, kan de handicap snel stijgen.
- Bij 5 ingeleverde beschikbare scores wordt nog steeds één (de laagste) score genomen maar vervalt de correctie. De handicap in het voor beeld gaat daardoor naar 21,1.

Zijn er 20 scores of meer beschikbaar dan zal je WHS-handicap een goede afspiegeling zijn van je golfvaardigheid en treed automatisch het 'Soft Cap' en 'Hard Cap' mechanisme in werking waardoor een eventuele grote stijging wordt beperkt.

Number of Score Differentials in scoring record	Score Differential (s) to be used in calculation of Handicap Index	Adjustment
1	Lowest 1	- 2.0
2	Lowest 1	- 2.0
3	Lowest 1	- 2.0
4	Lowest 1	- 1.0
5	Lowest 1	0
6	Average of lowest 2	- 1.0
7 or 8	Average of lowest 2	0
9 to 11	Average of lowest 3	0
12 to 14	Average of lowest 4	0
15 or 16	Average of lowest 5	0
17 or 18	Average of lowest 6	0
19	Average of lowest 7	0
20	Average of lowest 8	0

Tot slot

De NGF heeft een kort videofilmpje uitgebracht waarin de belangrijkste termen van het WHS nog eens de revue passeren.

https://www.youtube.com/watch?v=2qJT7-xlK-j0&t=4s&ab_channel=NGF

Met dank aan Jan Dikmans, Regel & Handicap Commissie Golfclub Capelle.

Foto: Peter van Toen

VISUELE
HOLE-BY-HOLE
IMPRESSIE

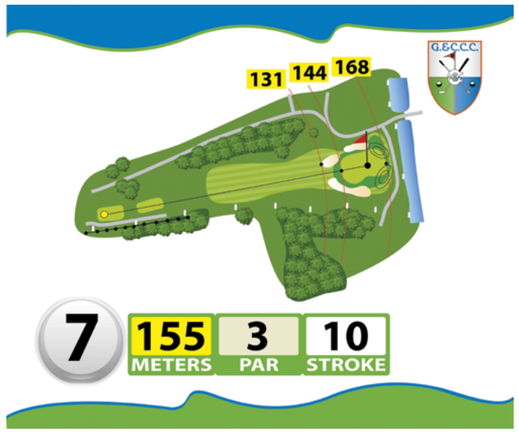
GEEL

ROOD

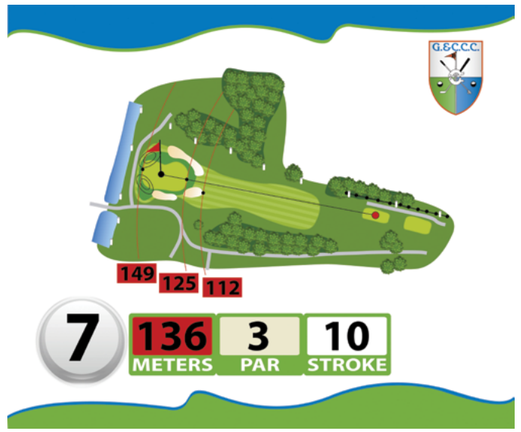
GEEL

ROOD

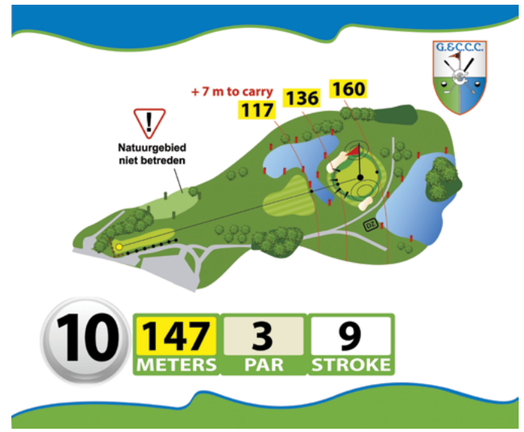
GEEL



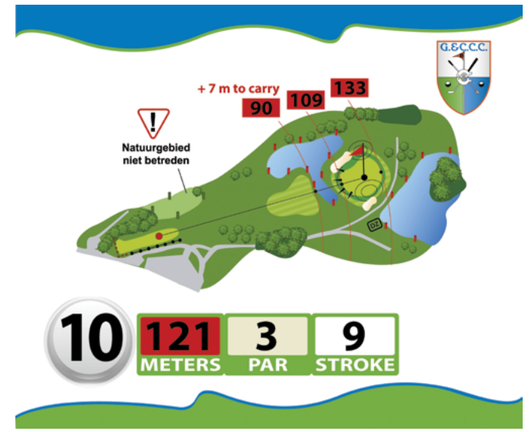
ROOD

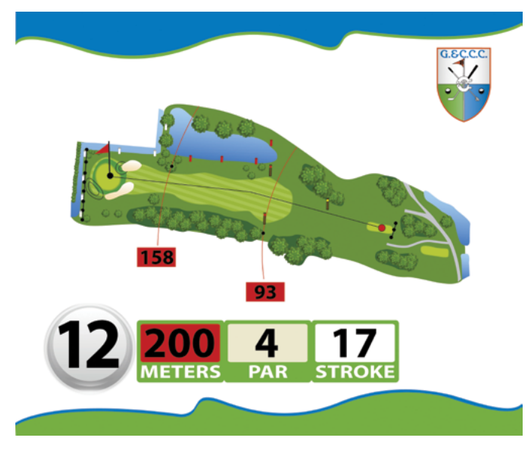


GEEL

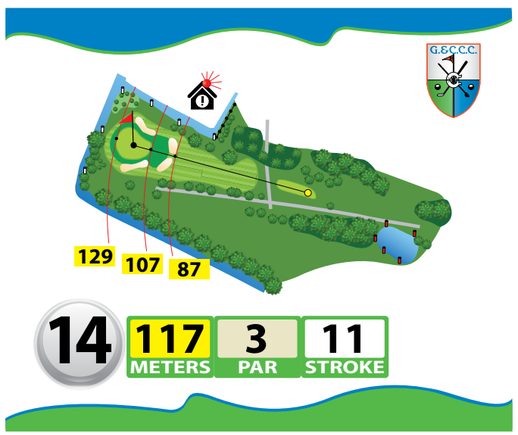


ROOD

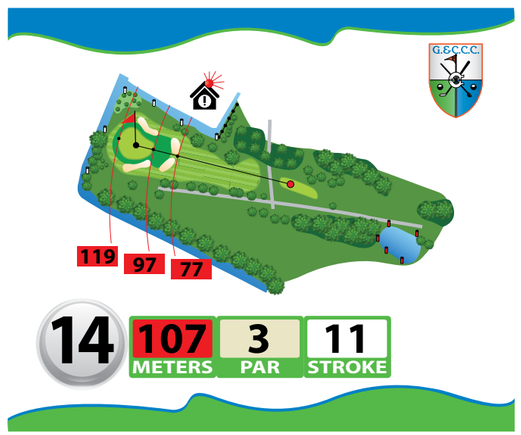




GEEL



ROOD



GEEL

ROOD

NAWOORD
BURGEMEESTER PETER OSKAM

Dat Golfclub Capelle meer is dan alleen een vereniging voor golfers wordt me steeds duidelijker. De aandacht voor de natuur, biodiversiteit, duurzaamheid en milieubewustheid maken me een trotse burgemeester. Want me dunkt, we hebben niet alleen een prachtige, maar ook een betrokken golfvereniging binnen onze gemeentegrenzen. En dat is echt een bijzondere prestatie.
Want eerlijk is eerlijk, de transitie naar een GEO gecertificeerde golfbaan vraagt veel van vele betrokkenen binnen de golfclub. Daarvoor een groot compliment voor allen. Ga door op deze duurzaam ingeslagen weg.

Dit Magazine laat eens te meer zien dat de Golfclub Capelle, Capellenaren, leden en gasten van ver daarbuiten veel te bieden heeft. De golfbaan biedt niet alleen 18 heerlijk uitdagende holes voor beginnende spelers en lage handicappers, maar ook tal van faciliteiten voor jong en oud. De baan is een stimulans om de eerste beginselen van deze prachtige sport onder de knie te krijgen. Of juist weer op te pakken en het echt te gaan leren. En dat laatste heb ik me nu echt voorgenomen.

Ik wens alle leden en alle vrije golfers die in Capelle spelen een prachtig seizoen op een meer dan mooie golfbaan.

Peter Oskam
Burgemeester Capelle aan den IJssel

Met dank voor de enthousiaste en prettige samenwerking met onderstaande bedrijven en personen (in alfabetische volgorde). Zonder hen was het niet mogelijk geweest dit magazine in korte tijd te produceren:

AGN Daamen & Van Sluis, Gert Abma, Ton Martens en Wim van Sluis.
Bemog Projectontwikkeling West, Pim Berends.
Blok Hoveniers, Lien van Grieken en Leo Blok.
Bonn & Mees Drijvende Bokken, Eric van Viersen en Peter Leenheer.
De Haij & Van der Wende Advocaten, Hans de Haij, Gerard van der Wende, Erwin den Hartog, Dennis Oud en de dames van het secretariaat.
eFBé Beveiligingen, Timo Revet en Erik Bennink.
Gemeente Capelle aan den IJssel, Claudia de Rave, Bert Tielemans en Burgemeester Peter Oskam.
Golfclub Capelle, Auke de Boer, Lex Cleton, Peter de Munnik, Jan Dikmans en alle dames van het secretariaat en de receptie.
Golfschool Hans von Burg, Hans, Edwin en Frans-Willem.
Goud Bedrijfshuisvesting, Richard en Karin Goud.
Greensomes, Robin de Vooght.
HGM, Hans Schaap, Joris Slooten en greenkeepers Thijs en Marja
HSR Consultancy, Henk Spek.
M. de Koning, Dagmar van de Gaag, René Stofregen.
Nationaal Golfmuseum, John Ott.
Nederlandse Golf Federatie.
iPS, Rob Kooimans en Anouk Beeke.
Rabobank Rotterdam, Willem Groenendijk en Heidi Leeuwangh.
Restaurant Mulligan, Renate en Kenneth Smit en Martin Vissers.
Jumbo Golf Rotterdam, Mike Oosterveen en Stijn Rhodes.
Vrienden van het IJssellandziekenhuis, Gert Abma.

En natuurlijk alle vrijwilligers van Golfclub Capelle en iedereen die ik onverhoopt ben vergeten te vermelden!
Hartelijk dank voor de prettige samenwerking.

AM+D Brand Management,
René Dukker

COLOFON

Dit is een uitgave van AM+D brand management BV in nauwe samenwerking met Golfclub Capelle.

Redactie:
René Dukker (interviews en hoofdredactie)
Margot van der Haagen
Lex Cleton
Jan Dikmans (WHS regels)

Opmaak en vormgeving:
AM+D brand management BV
Kayleigh's Graphics
René Dukker

Fotografie:
René Dukker
Peter van Toen

Drukwerk:
Damen Drukkers BV
Werkendam

Oplage:.
2000 ex

DE HAIJ & VAN DER WENDE
advocaten 25 JAAR!

KEEPING THE EYE ON THE BALL

Wij staan voor uw zaak

De Haij & van der Wende is een ervaren en commercieel advocatenkantoor, gevestigd in Capelle aan den IJssel. Wij werken landelijk voornamelijk voor ondernemingen en (non-profit) organisaties. We adviseren cliënten op het gebied van arbeidsrecht, ondernemingsrecht, vastgoedrecht en ruimtelijke ordeningszaken. Onze bedrijfsfilosofie is simpel; een direct en snel contact en een flexibel en praktisch optreden geeft de beste oplossing. We beschikken zowel nationaal als internationaal over een groot netwerk van notarissen, belastingadviseurs, accountants, merk- & auteursrechtspecialisten en beëdigde octrooigemachtigden. Kortom, bent u op zoek naar een advocatenkantoor dan bent u bij ons aan het goede adres.

Bel 010 220 44 00 voor een afspraak!

ARBEIDSRECHT

VASTGOEDRECHT

ONDERNEMINGSRECHT

Barbizonlaan 82 | Capelle aan den IJssel | 010 220 44 00 | mail@haijwende.nl | **www.haijwende.nl**